

search result

Körber AG	Accounting/	Consolidated financial statements for the financial	02/23/2022
Surname	Area	information	V. date



Körber AG

Hamburg

Consolidated financial statements for the financial year from January 1st, 2020 to December 31st, 2020

Group management report 2020

Group fundamentals

Business activities and organization of the Körber Group

Körber AG is the holding company of an international technology group with around 10,000 employees worldwide. The group unites technologically leading companies with more than 100 production, service and sales locations. Körber combines the advantages of a global organization with the strengths of a highly specialized and flexible medium-sized company. These offer their customers solutions, products and services in the business areas of digital, pharmaceuticals, supply chain, tissue and tobacco.

In the Digital Business Area, Körber offers and develops digital products, services and solutions with experts, science and partners from various sectors of the logistics, pharmaceutical, tissue and tobacco industries in order to transform global manufacturing. In addition, the Digital business segment aims to build technology companies for artificial intelligence (AI) driven production efficiency.

The Supply Chain business unit offers a wide range of proven supply chain solutions tailored to customers' size, business strategy and growth ambitions. Körber's supply chain portfolio includes software, automation, language solutions, robotics and material handling. In addition, customers benefit from Körber's competence in system integration, which connects all components with one another.

The Pharma business area offers a broad portfolio of integrated solutions along the entire pharmaceutical value chain. Based on the well-founded experience in the areas of consulting, inspection, transport systems, packaging machines and materials, track & trace and software, Körber has suitable solutions to develop the productivity and business potential of its customers. With a proven understanding of the challenges of pharmaceutical processes and regulation, Körber helps to realize the full potential of global pharmaceutical and biotech productions.

With its Tissue Business Area, Körber is a leading, fully integrated, global provider of pioneering solutions for the tissue paper industry. Körber offers a comprehensive portfolio of tissue technologies to support customers across the entire value chain - from rolled to folded tissue paper, from converting to packaging. The highly developed, automated and user-friendly integrated solutions offer fundamental advantages to be successful in the tissue industry: Körber takes its customers' operations to the next level and strengthens their financial performance by optimizing the total cost of ownership.

The Tobacco Business Area, with the Hauni, Borgwaldt, Borgwaldt Flavor, Decouflé, Garbuio, Kodis and Sodim brands, is a leading supplier to the international tobacco industry thanks to its comprehensive product portfolio and global presence. At locations around the world, the companies in the business area support their customers in the areas of tobacco processing, filter and cigarette manufacture as well as measuring and analysis devices, software solutions and flavors.

Körber AG is 100 percent owned by the non-profit Körber Foundation.

Group strategy and management

Hamburg-based Körber AG is a strategic management holding company and bears overall responsibility for the Group.

The operational business will be further developed in the Group's business areas - Digital, Pharma, Supply Chain, Tissue and Tobacco. The business areas are managed as operationally independent units by a management company that is responsible for and monitors the business. The design framework for this is regulated by the Group and business segment strategies. These are developed and approved jointly by the Group Executive Board and the business unit management.

The Körber Group is pursuing a strategy that is geared towards long-term, profitable growth and focuses on three areas: growing faster than the market, promoting innovation and improving operational processes.

principles and beliefs

The actions of the employees and managers in the Körber Group are based on the Körber principles, which focus on sustainable growth, sustainable earning power and financial independence. The Körber Principles are inextricably linked to the success of the

individual Körber companies and thus to the future of the Group. They form the basis for the strategy and are also the basis for the Group's brand positioning, which was redefined at the beginning of 2020 and consists of vision, self-image and convictions.

Our vision:

- Success is market leadership through technological leadership for our customers.

Our self-image:

- We are the home for entrepreneurs: we turn entrepreneurial activity into success for our customers.

Our beliefs:

- It is crucial to be the first to do the right thing at the right time.
- Cooperation leads to success.
- Our financial independence gives us the freedom to act entrepreneurially and is the basis for our sustainable success.

compliance

In accordance with the Körber principles, Körber AG expects all managers and employees of the Group to comply with applicable laws and high ethical standards anywhere in the world. The Group-wide compliance management system focuses on compliance with antitrust law, anti-corruption regulations, export control and sanctions regulations, combating money laundering and measures to prevent fraud.

The compliance rules that are binding throughout the Körber Group are summarized in a code of conduct. A uniform, high standard applies worldwide. The code of conduct contains the essential rules for conduct within the group and in relation to external partners.

The Code of Conduct is publicly available on the Körber AG website. There, internal and external persons can also point out compliance violations, anonymously if desired. A compliance board monitors the effectiveness and efficiency of the compliance regulations.

In addition, since the beginning of 2020 there has been a code of conduct for suppliers of the Körber Group with minimum standards that every supplier must meet.

Research and Development

As an international technology group, Körber is active in various sectors with mechanical and plant engineering, logistics solutions and software products.

Following the vision of "market leadership through technology leadership", innovation and technology also played an important role in the development of the group in 2020. In addition to the task of technology scouting, the group function Technology Innovation dedicates itself intensively to the topic of value engineering in order to reduce production costs in the subsidiaries of the business areas to reduce sustainably.

The Network Center Technology was further developed into the K. Innovation Community in 2020. The group-wide exchange of knowledge was expanded to include new technologies and new working methods, such as cloud technology, product security, agile leadership and UX design. With "Data Science" and "Artificial Intelligence" two new "Centers of Excellence" were established.

Digitization is one of the Group's strategic priorities. In the year under review, the chosen path was consistently pursued. This includes the establishment of a digital portfolio in all business areas, the development of digital skills and the use of new digital technologies to develop new business models. As an overarching topic, "AI-powered manufacturing efficiency" (AI-supported manufacturing efficiency) was the focus of new solutions in order to enable customers to create new value both in their existing systems and in the area of new machines with digital solutions.

A new location was set up in Porto (Portugal) in 2020 for the expansion of digital innovations, which includes both digital development teams and classic software developers as well as the core of Körber IT Operations. In Porto, state-of-the-art, cloud-based IoT applications are being developed for all business areas in cooperation with the Digital business area.

The companies in the Körber Group again registered numerous patents in the fiscal year. Research and development (R&D) expenses amounted to EUR 128 million in 2020, EUR 10 million below the previous year's figure of EUR 138 million. This corresponds to an R&D rate of 7.3 percent of sales (previous year: 6.8 percent). The ratio thus remained at a high level.

Digital business field

The Digital business segment controlled and drove new digital use cases for industry and new business models across the Group using a digital innovation process that was tailored to the Group and continuously optimized. In addition, the business area established itself in the field of "venture building" and founded the first company: FactoryPal is a start-up in the field of industrial IoT that offers software-as-a-service solutions. The technology based on artificial intelligence analyzes machine data, connects production lines with each other and thus optimizes work processes.

Pharma business area

In the Machinery division, the Blister Expert (BE) platform for a flexible portfolio of blister and cartoning machines based on a modular system was developed and presented to customers at the CIPM 2020 trade fair in China. In the Software division, Werum's PAS-X Manufacturing Execution System received the "Best Bioprocessing Supplier Award: Automation - Software" at the "Annual Biologics Manufacturing Asia 2020" conference. The digital line management system "Lion.Suite" was also officially launched. Rondo introduced the award-winning UCB Clinical Vials Pack, for which different product sizes and variants can be securely packed in a single packaging solution, thus reducing the number of packaging units required. For this, the company won the Pro Carton ECMA Gold Award in November 2020.

Supply Chain Business Unit

In the field of robot-based layer picking, modularized solutions based on the patented Layer Picker have been available since the reporting year. Complete solutions for fully automated order picking for end customers have been successfully established on the market.

New integrated supply chain solutions using AMR technology (Autonomous Mobile Robots) were successfully designed for the first time by the business area and established on the market. Due to the flexibility of AMR technology, this area of application is expected to grow significantly.

Business Area Tissue

With the start of a pilot project for AI Operators in cooperation with customers, the Tissue Business Area consistently continued on its course towards digitization and smart factories. The intelligent systems from Körber can analyze the properties of the paper and the end product and adjust their settings independently (SAM solutions) to ensure a constant and efficient production process.

The business area continued to have a strong focus on improving end product quality with solutions such as the new warm-up. Another focus was the strengthening of the local presence in China with a specific solution and a new folding technology for the new market trend nonwovens. The business area also developed solutions to contain the global corona pandemic with a special kit for manufacturing and packaging the new MyFaceRoll face mask.

Tobacco business

The Business Area Tobacco expanded its portfolio of innovative offerings for the international tobacco industry in 2020. The focus of the R&D activities was divided into four fields: basic research, classic serial products, machines for the new tobacco products and joint innovation projects with customers. Developments in machines and technologies for the new tobacco and nicotine products characterized the year. The development and marketing of digital products and solutions continued to be intensively pursued, such as the first digital twin for the primary or digital training programs. Solutions outside of the tobacco industry have also been successful. This is how the Hauni Straw Maker (HSM),

economic report

Economic Environment

General economic conditions

According to estimates by the International Monetary Fund (IMF), the slump in the global economy was 3.5 percent in 2020. In 2019, the year before the outbreak of the corona pandemic, economists had recorded a global growth rate of 2.8 percent. In their economic report ("World Economic Outlook"), however, the IMF experts emphasized that the minus in 2020 was not quite as severe as they had feared over the course of the year.

Nevertheless, the decline represents the worst recession to date since the global economic crisis around 90 years ago. According to the IMF report, an even sharper slump in economic output was prevented primarily by the intervention of central banks and governments, which counteracted this with low interest rates and massive aid programs handle the crisis. Overall, however, the situation is difficult, especially for emerging and developing countries - according to the IMF, the consequences of the corona pandemic are likely to have reversed all the progress made in fighting poverty over the past two decades.

In the industrialized countries, the slump in the economy in 2020 was particularly severe with a minus of 4.9 percent compared to the global economy. In the previous year, there was still an increase of 1.6 percent. The strongest declines were recorded in Spain with 11.1 percent and Great Britain with 10.0 percent. In the USA there was a decline of 3.4 percent, in the euro zone economic output fell by 7.2 percent.

In Germany, too, there was a massive economic downturn in 2020 as a result of the corona pandemic. While the IMF experts put the decline at 5.4 percent, the drop in price-adjusted gross domestic product (GDP) was 5.0 percent according to calculations by the Federal Statistical Office (Destatis). Germany has thus fallen into a deep recession similar to that seen during the 2008/2009 financial crisis, when the economic slump in 2009 was 5.7 percent. The consequences of the pandemic left clear traces in almost all sectors of the economy. In the first half of the year in particular, the industry was particularly hard hit by the temporarily disrupted global supply chains.

The crisis also had a massive impact on German foreign trade. Exports and imports of goods and services fell in 2020 for the first time since 2009. Adjusted for price, exports fell by 9.9 percent and imports fell by 8.6 percent. The situation has also deteriorated in mechanical engineering. According to the VDMA (Association of German Mechanical and Plant Engineering), companies recorded significant negative rates in 2020.

China was the only major economic nation that was still able to achieve growth in 2020. The rate here was 2.3 percent after 6.0 percent in the previous year. Japan's economy, on the other hand, lost 5.0 percent compared to 2019, according to the IMF. The emerging and developing countries also recorded a decline of 2.4 percent, after there had been a plus of 3.6 percent the year before. India suffered a sharp decline of 8.0 percent, and economic output in Russia also fell by 3.6 percent. In Latin America, the slump was 7.4 percent, in Brazil, which was badly hit by the pandemic, the decline was comparatively moderate at 4.5 percent. In Mexico, on the other hand, there was a minus of 8.5 percent compared to the previous year.

Industry-related framework conditions

Digital business field

The number of digital solutions, products and services continued to increase in all customer industries of the Körber Group. The increasing competition in the machine market due to competition, especially from Asia, increased the focus of companies from industrialized countries on digital product and service offerings and new, digitally based business models. In addition, the corona-related restrictions in the financial year increased the demand for digital solutions that can be launched quickly on the market. The focus here was on digital products from the fields of artificial intelligence and machine learning, which can make production more efficient without major investment.

Pharma business area

According to IQVIA (Institute for Human Data Science), the pharmaceutical market continued to show stable mid-single-digit growth without taking the corona pandemic into account. This was driven in particular by developments in the pharmerging markets. The development of corona vaccines provided additional market impetus, especially in the second half of the year. The growth in volume business in India and China was increasingly reflected in sales in these markets. However, North America and Europe remained the markets with the highest sales.

Supply Chain Business Unit

The market for supply chain and software solutions remained stable worldwide in 2020. The main reason for this was the outbreak of the corona pandemic, the resulting economic consequences and the uncertainties about economic development. The clearly different development of individual industrial segments should be emphasized. On the one hand, the manufacturing industry and its suppliers, which are already affected by negative economic influences, have been particularly affected by the current crisis. On the other hand, the already rapidly growing segments of online retailers, parcel delivery services, transport logistics and the pharmaceutical industry were able to further expand their positions due to the corona pandemic and accelerate growth.

Business Area Tissue

According to preliminary calculations by Fastmarkets RISI, the information service provider for the pulp and paper industry, more than 42 million tons of tissue were consumed worldwide in 2020 - this is another increase of more than 5 percent compared to the previous year. North America and China held the largest market positions with shares of 24.5 and 23.6 percent. Western Europe remained stable at 16.4 percent. Tissue consumption in Latin America accounted for almost 10.8 percent of the world market.

Tobacco business

According to Euromonitor 2020, global cigarette consumption fell by 3.7 percent compared to the previous year. While the markets in China (-1.4 percent) and North America (-1.2 percent) declined slightly, consumption in Western Europe (-4.1 percent), Eastern Europe (-6.7 percent) and Latin America (- 3.9 percent) more clearly. Due to the regulations of the past few years, the multinational corporations continued to focus on alternative tobacco products, the so-called THP (Tobacco Heating Products), on e-cigarettes or on new nicotine products for oral use. However, the groups held back with investments in 2020, so independent customers are gaining in importance for the business segment.

Overview of the course of business

The Körber Group consistently continued its digitization strategy in the 2020 financial year and strengthened its international orientation through investments.

Very early on, at the beginning of the corona pandemic in March, the Körber Group set up a Global Corona Response Team, which introduced extensive measures to protect employees and maintain business operations in close and regular coordination with the business unit management. These included, among other things, a hygiene concept and distance rules, far-reaching home office regulations, working in staggered shifts and the increased use of digital tools, for example to enable machine acceptance by customers from a distance.

With the acquisition of the operations of Exputec GmbH (Austria) and Exputec Kft. (Hungary) at the end of May, the Körber Group expanded its range of digital solutions for pharmaceutical and biotech production. The company Exputec, which specializes in data-supported process analysis and consulting in the biotech industry, strategically supplements the existing software portfolio in the pharmaceuticals business area.

At the beginning of September, Körber presented its first spin-off: FactoryPal improves the production performance of customer systems by combining operational expertise and artificial intelligence. As a Software-as-a-Service (SaaS) solution, FactoryPal offers an advanced machine learning algorithm that can be deployed as a "plug and play" solution with on-site consulting in manufacturing and helps increase overall equipment effectiveness .

In November, the Körber Group opened a new location in Portugal, the Körber Campus Porto, which supports the business units in developing more digital solutions. In addition to software and digital experts, IT specialists also work in Porto: the central Körber IT platform is managed and the Körber Cyber Defense Center is operated with the support of the Porto campus.

Earnings, financial and asset position

Internal group management

The internal control of the Körber Group is primarily based on key figures for growth (order intake and sales) and profitability (operating EBITA: EBITA before restructuring expenses and other significant one-off effects). This ensures the efficient implementation of the strategy, which is designed for long-term profitable growth.

Stabilization of incoming orders and expected sales development

After the significant economic slowdown in the global economy and the far-reaching structural changes in the markets relevant to the Business Area Tobacco made themselves felt in the Körber Group's business figures in the previous year, the situation stabilized in the reporting year despite the effects of the global corona pandemic and even improved in some business areas.

Order intake improved noticeably in the year under review. All in all, the companies of the Körber Group received orders worth EUR 1,923 million (2019: EUR 1,787 million) and thus not only exceeded the previous year's figure, but also exceeded expectations by around 7 percent. It was noticeable here that the investment activities of customers were largely not negatively affected by the corona pandemic.

After the significant decline in order intake in 2019, the Körber Group started 2020 with an order backlog of EUR 1,298 million, while the order books at the beginning of the previous year still showed a volume of EUR 1,524 million. Accordingly, as expected, sales fell compared to the previous year. The Körber Group generated sales of EUR 1,763 million in 2020 (2019: EUR 2,019 million). This corresponds to a decrease of almost 13 percent. As a result of the corona pandemic, which was not foreseeable when planning for the 2020 financial year, sales were around 5 percent below budget.

Europe remains the market with the highest sales for the companies of the Körber Group. Its relative share in total sales was 48 percent (previous year 46 percent). Europe's share of incoming orders remained constant at 49 percent compared to the previous year. The importance of the American markets continued to grow in the year under review. Their share in sales and incoming orders increased slightly to 30 percent each (previous year 26 and 27 percent respectively). The share of the Asian markets remained below the value of the previous year (24 and 22 percent respectively) in terms of both sales at 20 percent and order intake at 18 percent and thus also below expectations. This development also reflects the use of local supply chains during the corona pandemic.

Development of earnings shows a positive trend

The result of the Körber Group was also stabilized in the year under review. Operating EBITA (EBITA before restructuring expenses and other significant non-recurring expenses) was EUR 43 million and was therefore above the previous year's figure of EUR 27 million and also above expectations. This was due to the first effects of the capacity adjustments introduced in the previous year to the changed market situation. In addition, active cost management and cost savings due to restrictions related to the Corona pandemic contributed to the increase in operational EBITA. The development of the return on sales (ROS) shows accordingly, with an increase from 1 to 2,

In line with the development of sales, the total output of the Körber Group at EUR 1,807 million was around 8 percent below that of the previous year (2019: EUR 1,971 million). The cost of materials amounted to EUR 640 million (previous year: EUR 736 million) and now accounts for 35 percent of total output (previous year 37 percent). Personnel expenses and other operating expenses fell at a disproportionately low rate compared to the development of total output. Personnel expenses (excluding restructuring expenses) amounted to EUR 804 million in the financial year (previous year: EUR 805 million) - in relation to total output, the share of personnel costs rose to 44 percent (previous year: 41 percent). Other operating expenses were EUR 496 million. EUR significantly below the previous year's figure of EUR 723 million, which included expenses for restructuring and expenses from other one-off effects of EUR 236 million. Significant savings were made in travel expenses, legal and consulting costs and expenses for temporary workers.

Despite the positive development of the operating EBITA, the Körber Group will also report a net loss for the year 2020. This includes the earnings effects from the acquisitions (scheduled amortization of goodwill and amortization of other intangible assets from

acquisitions) of EUR 131 million (previous year: EUR 118 million). However, at EUR 94 million, the net loss for the year was EUR 198 million lower than in 2019 (EUR -292 million). As in previous years, the Körber Group does not make use of the option to capitalize development costs, so that the full amount of these costs reduces the annual result.

Long-term solid assets and financial situation

Despite the net loss for the year, the Körber Group's balance sheet continues to show a stable and solid asset and capital structure. At EUR 3,928 million, the balance sheet total was 10 percent above the previous year's figure of EUR 3,577 million. As of December 31, 2020, the Körber Group had equity of EUR 1,656 million (previous year: EUR 1,780 million). With a noticeable increase in the balance sheet total and the decline in equity, which was mainly due to earnings, the equity ratio fell from 50 percent to 42 percent, but it is still at a high level.

The main reason for the increase in total assets is the additional borrowing taken out to further finance the growth strategy of the Körber Group. As of the 2020 balance sheet date, bank liabilities were valued at EUR 1,002 million (previous year: EUR 603 million), which corresponds to around 25 percent of the balance sheet total (previous year: 17 percent). The first tranche of the promissory note loan taken out in 2015 in the amount of EUR 220 million was repaid in November 2020 as agreed. Another 260 million euros are due in 2023 and 120 million euros in 2025. In November 2020, another promissory note loan with a total volume of EUR 400 million was taken out. This is also divided into tranches with different maturities: EUR 37 million are due in 2023, EUR 277.5 million in 2024, EUR 60.5 million in 2026, EUR 0.5 million in 2028 and EUR 24.5 million in 2030. Both promissory note loans have partly fixed and partly variable interest rates. In June 2020, the Körber Group took out a repayment loan of EUR 250 million from the KfW special program 2020 set up by the Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) in connection with the corona pandemic. The loan has a fixed interest rate and is to be repaid in quarterly installments of EUR 12.5 million each starting in September 2021. Both promissory note loans have partly fixed and partly variable interest rates. In June 2020, the Körber Group took out a repayment loan of EUR 250 million from the KfW special program 2020 set up by the Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) in connection with the corona pandemic. The loan has a fixed interest rate and is to be repaid in quarterly installments of EUR 12.5 million each starting in September 2021. Both promissory note loans have partly fixed and partly variable interest rates. In June 2020, the Körber Group took out a repayment loan of EUR 250 million from the KfW special program 2020 set up by the Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) in connection with the corona pandemic. The loan has a fixed interest rate and is to be repaid in quarterly installments of EUR 12.5 million each starting in September 2021. euros added. The loan has a fixed interest rate and is to be repaid in quarterly installments of EUR 12.5 million each starting in September 2021.

The liabilities reported in addition to the bank liabilities result from the operative business. 18 percent (previous year: 16 percent) of the significantly increased balance sheet total is attributable to liabilities from customer prepayments and trade payables (718 million euros, previous year: 586 million euros). The provisions amounted to EUR 473 million (previous year: EUR 500 million). They also include the unused portion of the risk provisions made in the previous year for restructuring and other non-recurring expenses. The share of provisions in the balance sheet total fell from 14 percent to 12 percent.

As of December 31, 2020, EUR 1,749 million (previous year: EUR 1,202 million) and thus 44 percent (previous year: 34 percent) of the total assets were attributable to securities and cash and cash equivalents. The Körber Group thus has high liquidity reserves and is well equipped for future growth. The growth resulted both from the payment of the promissory note loan and from the operational business. In the year under review, the Körber Group generated cash inflows from operating activities of EUR 257 million (previous year: EUR 120 million). Cash outflows from investing activities include payments by the Group for investments in intangible assets and property, plant and equipment, as well as payments for the acquisition of consolidated companies and the purchase of third-party interests, as well as for the purchase of plan assets for pension obligations. In the financial area, the proceeds from taking out the KfW loan and the promissory note loan are offset by the payment for the repayment of the first tranche of the promissory note loan taken out in 2015.

Inventories and trade accounts receivable account for a total of 24 percent (previous year: 29 percent) of the balance sheet total. While the inventories of the Group companies were around the same level as the previous year at EUR 617 million (previous year: EUR 608 million), trade receivables at EUR 323 million increased significantly by EUR 98 million compared to the previous year (EUR 421 million). away. This development is due to the course of business, but also reflects the success of measures to achieve a sustainable improvement in working capital.

Working capital at Group level (net value) amounted to EUR 223 million as of December 31, 2020 (previous year: EUR 444 million). It is calculated from inventories and trade receivables less trade payables and advance payments received. In terms of sales, the rate at the reporting date was 13 percent, well below the previous year (22 percent).

Investments ensure innovative strength

At EUR 30 million, investments in property, plant and equipment and intangible assets were below the figure for the previous year (EUR 46 million), but continue to ensure the Group's innovative strength and long-term growth. The companies in the Körber Group invested primarily in the renewal of their manufacturing and production facilities and the expansion of digital structures.

employees

At 10,392 employees as of December 31, 2020, the number of employees was slightly below the level of the previous year (10,474 employees). Including non-consolidated companies, the number of employees is 10,584 (previous year: 10,699). The number of employees developed differently in the individual business areas: While the agreed capacity adjustments are visible in the number of employees in the Tobacco Business Area, the number of employees in the software area in particular is developing in line with the growth.

The Körber Group still employs most of its employees in Europe (8,452). This corresponds to a rate of 81 percent (previous year: 82 percent). America follows with 12 percent (previous year: 11 percent) and Asia with an unchanged 7 percent of employees.

Vocational training enjoys a high priority in the Körber Group, even in times of Corona. In 2020, 73 young people started an apprenticeship at the German and Swiss Group companies (previous year: 89). As before, the training spectrum includes technical and commercial professions as well as dual courses of study. As of the balance sheet date, a total of 292 people were undergoing training at the Körber companies in Germany and Switzerland. This is slightly below the previous year's level of 307 trainees.

All business areas invested in the professional development of employees. In addition to individual and professional development measures, which are offered in the group companies at a regional level, specialists, junior staff and executives again took part in group-wide measures.

The Körber Group also further developed its trainee programs for university graduates in the areas of technical sales, technology and finance. In addition, in the year under review, Körber carried out qualification programs specially tailored to the Group in the areas of digitization, process management, purchasing, product management, finance and controlling, sales and services. Employees with

potential for demanding global management tasks also took part in the Körber development program "Personal Development Program Global Management".

The Group's own recruiting center has proven to be well established and successful in attracting highly qualified specialists as well as technical and managerial staff in a highly competitive market. In addition, Körber presented itself to interested schoolchildren, students and alumni at digital job fairs.

As part of the new brand strategy, the Körber Group is also focusing on a concise employer positioning: "Pioneer your career!" addresses potential new and current colleagues who live the entrepreneurial spirit of Körber in their daily work and together face the challenges of tomorrow in new ones Implement product innovations.

Körber offers its employees the advantages of a local and global organization with an international network of colleagues, partners and customers and the opportunity to develop across business areas and internationally.

The new HR organization introduced in Germany in 2019 across business units and companies was continuously optimized in the reporting year. The new model with the pillars of Employee Services, Business Partners and Centers of Expertise as well as the new HR IT systems were also rolled out in the USA.

Risk and Opportunity Report

The risk management of the Körber Group aims to create future-oriented risk awareness at all levels and to regulate how risks are dealt with. This is intended to prevent risks from occurring that could jeopardize the Group's existence. The principles of risk management are defined in Group guidelines on the subjects of risk inventory, risk areas, risk communication, Group Internal Audit, Group Insurance Management and Group Legal, which are binding for all corporate bodies and employees. Specialist Group guidelines comprehensively regulate how to deal with the defined risk areas in ongoing business, for example for Group Treasury or Group Accounting and Taxes.

As part of the annual risk inventory, the risks for the individual companies and at the business unit and Group level are recorded and evaluated. Identified risks are evaluated taking into account their probability of occurrence and their maximum extent of damage - based on the impact on equity.

As part of the ongoing improvement of risk management, the focus during the period was on further increasing the quality of the risk minimization measures for the main risks.

The risk categories formed by the Körber Group for classification are in descending order of their relative importance for the assessment of the overall risk: market, organization, external, performance and finance.

risks

External Risks

Körber is exposed to external risks, for example in the form of liability risks or risks from violations of the law. The Group counters these risks with its comprehensive compliance program, group-internal legal advice and internal auditing, among other things.

As a result of the corona pandemic and its impact on the global economy, there may still be restrictions in the existing delivery and service relationships - depending on their type and scope. Ongoing monitoring and assessment of the resulting, tangible risks at Group, business area and company level enables the timely introduction of necessary countermeasures.

financial risks

From a financial point of view, the Körber Group is particularly exposed to currency and financing risks.

currency

A significant individual risk for the Group and its business areas lies in the area of currency risks. These primarily include changes in the currencies euro, US dollar, renminbi yuan (CNY) and Brazilian real (BRL).

Exchange rate risks in the Körber Group are generally hedged at the level of the individual companies at the time they arise. The currency hedging instruments used are not used for speculative purposes, but serve exclusively to hedge underlying transactions in foreign currencies.

financing

The Körber Group has a solid equity base and high liquidity reserves, which represent a solid basis for the planned growth and the realignment of business areas. The financing of the Group companies is monitored and controlled centrally by the Group Treasury of Körber AG. Due to the financing structure of the individual companies, in particular due to the extensive integration into the cash management system of Körber AG, there is no need to hedge against interest rate risks at group company level.

Interest rate derivatives are used to hedge the interest rate risk arising from the issuance of the promissory note loan from loan tranches with variable interest rates to an economically reasonable extent.

On the customer side, there are financing risks, for example from bad debts, which the Group counteracts at individual company level with various measures within the framework of contract drafting and receivables management.

organizational risks

The Körber Group defines organizational risks in areas such as human resources and workflows.

staff

The Körber Group plans further strategic growth and the expansion of business areas with positive market prospects. There is therefore a risk that the Group will not be able to find enough suitable employees. The group counters this danger with group-wide structures in human resources, its own recruiting center and internally and externally directed employer branding. Employer branding will also be strengthened by standardizing the brand identity in the Digital, Pharma, Supply Chain and Tissue business areas. In addition, changes within the Group are promoted through comprehensive talent management and in-house training and further education.

The Group is also responding to the increasing volatility of the markets in all business areas with suitable measures in the human resources area, such as greater flexibility.

In addition, the Group was able to react adequately and with the necessary speed to the need to change working models in the wake of the corona pandemic.

operational processes

The companies counteract process risks through ongoing process improvements with quality and process management, including operational excellence and lean initiatives. This reduces the risks in all company processes along the value chain.

The effects of the corona pandemic present the Group with the challenge of providing services on time, especially with regard to the processes. This is countered by business continuity plans and the digitization of operational processes, e.g. by virtual factory acceptance tests and virtual service.

performance risks

The risk of inadequate performance by individual companies in the areas of sales and strategic marketing, technology management or purchasing is counteracted by market-oriented, targeted and specialized management at business area and group level as well as by the corresponding group functions and their networking, professionalization and internationalization activities.

Group-wide initiatives in the area of supply chain management ensure the competitiveness of the individual companies with regard to service provision and cost optimization. The group-wide management of risks in the area of information security prevents or reduces disruptions to operational processes, data misuse or data loss.

market risks

The business areas of the Körber Group are active in a wide variety of markets, so that the types of risk defined as part of Körber risk management – market development, customers, competitors and products – have significantly different characteristics in the individual business areas. This aspect is taken into account by a control system that is suitable for the respective business area and specialized in its markets.

Market development and customers

Economic developments in the main markets of the Körber Group companies and their increasing uncertainty pose a risk with direct and indirect effects on some business areas.

To date, the economic effects of the corona pandemic have not significantly increased this risk for Körber. Demand has proven to be robust in all business areas. The group monitors the developments, supports the business areas in the implementation of necessary adjustment measures and carries out more scenario planning.

The Business Area Tobacco is still implementing the Hauni 2021+ program in response to the market environment, which had changed significantly before the start of the corona pandemic.

Greater flexibility in the service fulfillment process should enable faster reactions to economic fluctuations.

Legal regulations in individual countries, for example for tobacco or pharmaceuticals, as well as structural changes in the sales markets of individual business areas also have an impact on the development of these business areas. The Körber Group counteracts these risks by diversifying into several business areas, expanding international business activities and entering new countries.

The business segments and the Group counteract the risks of technological changes and the resulting emergence of new competitors on the markets through customer-oriented research and development, strategic technology management, the integration of new technologies and a strategic focus on digital products, services and solutions as well as new types of digital business models.

opportunities

The opportunities for the Körber Group are diverse. Through increasing internationalization, strategic acquisitions and the targeted orientation of diversification towards identified megatrends as well as new solutions in the areas of digitization and Industry 4.0, the Group is strengthening its position in the customer sectors served by its business areas.

In recent years, the Körber Group has transformed itself from a mechanical engineering group into a technology group, including through the acquisition of software companies, and is actively shaping the digital transformation of industry through its digitization activities, strategic technology management and its group-wide research and development activities.

All business areas continued to pursue their digitization strategies in 2020 and are investing both in the digitization of their existing business models and in new, disruptive digital business models. The active support of the business areas by the Digital Business Area was further expanded in the year under review with the establishment of the Körber Campus Porto in Portugal.

The corona pandemic, the associated surge in digitization in the private and professional environment and the resulting "new normality" also offer opportunities for growth and increased profitability in all business areas. The acquisitions in the reporting period and in recent years have also expanded the customer base of the Group companies and strengthen the Group in existing markets. In order to participate in the opportunities of faster growing markets, one focus of the Group's activities remains internationalization.

Ongoing programs to improve processes and profitability in all business areas and companies increase efficiency in the Group and release funds to secure the future.

Due to the market and customer-oriented group structure with the different business areas, the group can react flexibly to opportunities that arise.

Summary assessment

From today's perspective, there are no apparent risks that could jeopardize the continued existence of the Group. The risks described above are manageable for the Group through the measures mentioned. Risk provisions were taken into account in the consolidated financial statements for all risks that have already been realized. Despite the risks due to the corona pandemic, the fundamental assessment of the risks and opportunities has not changed significantly compared to the previous year.

forecast report

Despite the still ubiquitous corona pandemic, the International Monetary Fund (IMF) expects global economic growth of 5.5 percent for 2021. This forecast is justified in the "World Economic Outlook" (WEO) from January 2021 with the positive effect of the vaccination campaigns that have started and the additional economic stimulus programs decided in the USA and Japan. The IMF experts also expect significant global growth of 4.2 percent for the coming year, but at the same time they emphasize that all forecasts are associated with great uncertainty given the increase in infections in many industrialized countries at the end of last year.

However, the projected growth recovery follows a severe slump in 2020 and will vary significantly in strength across countries, depending on access to medical interventions, the effectiveness of policies, vulnerability to cross-country spillovers and structural characteristics at the outset of the crisis. Strong multilateral cooperation will be required to bring the corona pandemic under control everywhere, as the IMF experts emphasize. The universal distribution of vaccines must therefore be guaranteed, as must easier access to medicines at affordable prices for everyone. Many countries, especially the low-income developing countries,

Anticipated development of the markets most relevant to the Group

According to the IMF forecast, growth in the euro zone will increase again after the sharp slump in 2020 to 4.2 percent in 2021 and 3.6 percent in 2022. For Germany, the calculations predict an increase of 3.5 percent for 2021 and 3.1 percent in the following year.

After a severe economic slump in Great Britain in 2020, the IMF experts expect growth to stabilize at rates of 4.5 and 5.0 percent for 2021 and 2022 respectively. According to the IMF, a central downside risk ("No-Deal-Brexit") was eliminated here on December 1st, 2020.

Economic growth in the USA is expected to be 5.1 percent this year and 2.5 percent the following year. Here, the IMF experts refer to the already strong momentum in the second half of 2020 and the additional support from a fiscal package in December.

The Japanese economy is also expected to recover well from last year's slump and achieve growth rates of 3.1 percent (2021) and 2.4 percent (2022). Again, differences between countries reflect differences in the resilience of public health systems and the flexibility and adaptability of economies.

For the group of emerging and developing countries, the IMF is now assuming growth of 6.3 percent in 2021 and 5.0 percent in 2022 after a moderate slump of 2.4 percent in the year of the crisis. This forecast includes China, for which significant growth of 8.1 percent (2021) and 5.6 percent (2022) is expected. According to the WEO report, the containment measures in the corona pandemic have worked well here, and strong public investments and liquidity support from the central bank are also enabling a strong recovery. For India, growth rates of 11.5 percent (2021) and 6.8 percent (2022) are forecast for the same period. The growth rates in Russia will be somewhat lower at 3.0 percent (2021) and 3.

According to the forecast, growth in Latin America will pick up again in the next two years. After a sharp decline of 7.4 percent in 2020, positive rates of 4.1 percent (2021) and 2.9 percent (2022) are now expected again. According to IMF calculations, growth in Brazil will be 3.6 percent in 2021 and 2.6 percent in 2022, while Mexico can expect rates of 4.3 percent (2021) and 2.5 percent (2022).

With all WEO forecasts from January 2021, the IMF assumes that people in the industrialized countries and also in some emerging countries will have broad access to corona vaccinations by the middle of the current year. This should then apply to all states by the middle of next year.

Körber Group

For 2021, the group expects a further slight increase in incoming orders and a noticeable increase in sales. This growth and the adjustment measures initiated in the previous year will be reflected in the 2021 result, so that a significantly higher operating EBITA is expected. This is subject to the condition that the political and economic conditions in the markets that are important for the Group remain intact and that the consequences of the ongoing corona pandemic do not result in a more negative development of the global economy than the current forecast. Higher investments and slightly increasing expenses for research and development are planned for 2021.

Digital business field

The market for digital business models continues to grow and represents an opportunity, especially for suppliers in the industrial sector. The industrialized nations expect further increases in spending in areas such as Industry 4.0 and Internet of Things applications. The Institute for Innovation and Technology expects an increase in gross value added through the use of AI in the manufacturing industry in Germany of almost 32 billion euros by 2023. The focus on digitization topics and the implementation of new technologies has been reduced by the global corona-related restrictions additionally sharpened.

Pharma business area

In the Pharma business segment, the market outlook for 2021 is positive overall due to the expected growth in the pharmaceutical market. Additional investments are expected due to the need for corona vaccines and drugs; potential opportunities for further incoming orders also arise for the business segment from new locations for insulin production. Expiring patents by 2024 are strengthening the market for generics, in which biosimilars still have a small but growing share. At the same time, it is expected that the market share of the expiring patents will be offset by newly approved drugs.

Supply Chain Business Unit

The Supply Chain business field can record a generally strong to in some sub-areas very strong development in demand for automated complete and software solutions for optimizing material flows and processes. The reason for this is the general economic, technological and socio-demographic development.

Even if the 2020 financial year ended with very good results, the outlook for the 2021 financial year is subject to uncertainty due to the ongoing corona pandemic. On the one hand, the adjustment of many business models and logistics chains indicates a continued positive development in demand for products and services in the field of automated intralogistics, on the other hand, this development depends on the specific strategy of the authorities in the individual regions and countries to combat the crisis. From a geographical point of view, this special economic situation affects all major markets equally.

It is to be expected that the manufacturing industry will continue to face particular challenges in the coming year. The segments already benefiting from the pandemic (online trade, parcel delivery services, transport logistics and the pharmaceutical industry) will again be able to achieve advantages. The demand for consulting and the introduction of software solutions in the area of SCE (Supply Chain Execution) is less affected by the overall economic development and shows better prospects compared to automation.

Business Area Tissue

The negative impact of the Corona-related global economic recession on the global level of tissue investments will continue to mainly affect the Away from Home (AFH) segment, while the consumer goods market will remain stable or even grow. There will be regional differences: For China, investments with a focus on nonwovens are expected to increase. In Europe and North America, high utilization of the installed base is expected for consumer products and a decline for AFH products. New opportunities arise here for personal protection products such as face masks and antibacterial tissue products. A similar trend is also expected in Latin America and the Middle East.

In the current situation, however, it remains difficult to make a reliable forecast, as this depends heavily on the further development of the pandemic. According to preliminary estimates by Fastmarket RISI, global consumption will increase by almost 3 percent in 2021, with China replacing North America as the largest sales market.

Tobacco business

According to Euromonitor, global cigarette consumption will also fall in 2021, probably by almost 2 percent. The consequences of the corona pandemic and the regulatory influence on the tobacco industry cannot be fully foreseen at this point in time. At European level, discussions are expected to start around EUTPD 3 (European Tobacco Products Directive), in which new tobacco products will be given greater weight. Nevertheless, market growth is still expected in the new segments.

March 24, 2021

Körber AG**The board****consolidated balance sheet****assets**

	12/31/2020	12/31/2019
	kEUR	kEUR
A. FIXED ASSETS		
I. INTANGIBLE ASSETS		
1. Concessions, industrial property rights and similar rights and values as well as licenses to such rights and values	147,215	180,699
2. Goodwill	538,510	612,478
3. Advance payments made	7.165	9,574
	692,890	802,751
II. TANGIBLE ASSETS		
1. Land, land rights and buildings, including buildings on third-party land	112,709	122.133
2. Technical installations and machines	40,556	48,330
3. Other equipment, fixtures and fittings	34,304	35,717
4. Payments on account and assets under construction	8,655	8,354
	196,224	214,534
III. FINANCIAL ASSETS		
1. Shares in affiliated companies	7,934	16,822
2. Holdings	10,785	10,277
3. Other Loans	562	1,479
	19,281	28,578
	908,395	1,045,863
B. CURRENT ASSETS		
I. INVENTORIES		
1. Raw, auxiliary and operating materials	85,416	121,539
2. Work in progress, work in progress	427,764	364,478
3. Finished Goods and Merchandise	71,038	93,636
4. Advance payments made	32,944	28,784
	617,162	608,437
II. RECEIVABLES AND OTHER ASSETS		
1. Trade accounts receivable	323,361	421,287
2. Receivables from affiliated companies	11,894	20,058
3. Other Assets	84,931	89,898
	420,186	531,243
III. SECURITIES		
Other securities	1,297,528	972,812
	1,297,528	972,812
IV. CASH IN HAND, BUNDESBANK DEPOSITS, DEPOSITS AT CREDIT INSTITUTIONS	451,169	229,510
	2,786,045	2,342,002
C. PREPAID EXPENSES	11,855	11,583
D. DEFERRED TAX ASSETS	213,443	169,566
E. ASSETS DIFFERENCE AMOUNTS	8,387	8,259
	3,928,125	3,577,273

liabilities

	12/31/2020	12/31/2019
	kEUR	kEUR
A. EQUITY		
I. Drawn capital	170,000	170,000
II. Capital Reserve	120,752	120,752
III. retained earnings	67.105	67.105
IV. Eigenkapitaldifferenz aus der Währungsumrechnung	7.144	23.798
V. Gewinnvortrag	1.381.296	1.687.939
VI. Konzernbilanzverlust	-93.521	-291.892
	1.652.776	1.777.702
Anteile Konzernfremder am Eigenkapital	3.067	2.491
	1.655.843	1.780.193
B. RÜCKSTELLUNGEN		
1. Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	20.781	23.686
2. Steuerrückstellungen	25.261	28.102

	12/31/2020	12/31/2019
	kEUR	kEUR
3. Sonstige Rückstellungen	426.608	447.943
	472.650	499.731
C. VERBINDLICHKEITEN		
1. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	1.002.443	603.406
2. Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	561.945	434.009
3. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	155.981	151.847
4. Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	11.909	9.767
5. Sonstige Verbindlichkeiten	63.103	94.471
davon aus Steuern	18.963	22.360
davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	7.811	7.459
	1.795.381	1.293.500
D. RECHNUNGSABGRENZUNGSPOSTEN		
	4.251	3.849
	3.928.125	3.577.273

Konzern-Gewinn- und Verlust-Rechnung

	2020	2019
	TEUR	TEUR
1. Umsatzerlöse	1.763.302	2.019.184
2. Erhöhung oder Verminderung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	40.925	-55.947
3. Andere aktivierte Eigenleistungen	2.967	7.912
4. Sonstige betriebliche Erträge	217.740	136.353
5. Materialaufwand		
a) Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	515.456	575.334
b) Aufwendungen für bezogene Leistungen	124.201	160.831
	639.657	736.165
6. Personalaufwand		
a) Löhne und Gehälter	668.762	668.766
b) Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung, davon für Altersversorgung	134.882	137.105
	19.801	19.286
	803.644	805.871
7. Abschreibungen auf immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens und Sachanlagen	169.615	158.413
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen	495.840	722.788
9. Erträge aus Beteiligungen	0	992
davon aus verbundenen Unternehmen	0	992
10. Sonstige Zinsen und ähnliche Erträge	4.421	4.670
11. Abschreibungen auf Finanzanlagen und Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	9.972
12. Zinsen und ähnliche Aufwendungen	35.046	23.607
davon aus verbundenen Unternehmen	12	18
13. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	20.924	53.109
14. Ergebnis nach Steuern	-93.523	-290.544
15. Konzernjahresfehlbetrag	-93.523	-290.544
16. Ergebnisanteile konzernfremder Gesellschafter	-2	1.348
17. Konzernbilanzverlust	-93.521	-291.892

Anhang zum Konzernabschluss 2020

Grundlagen des Konzernabschlusses

Allgemeine Angaben

Die Körper AG, Hamburg, hat ihren Sitz in Hamburg und ist eingetragen in das Handelsregister beim Amtsgericht Hamburg (Reg.Nr. HRB 58961).

Der Konzernabschluss ist nach den Vorschriften des 3. Buches des Handelsgesetzbuches (HGB) in der Fassung des Bilanzrichtlinie-Umsetzungsgesetzes (BilRUG) aufgestellt worden. In Aufbau und Gliederung folgen Konzernbilanz und Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung den gesetzlichen Regelvorschriften. Zahlenangaben im Konzernanhang erfolgen in tausend Euro (TEUR).

Die Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden wurden unverändert zum Vorjahr fortgeführt.

Für die Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung wurde das Gesamtkostenverfahren gewählt.

Konsolidierungskreis

In den Konzernabschluss sind neben der Körper AG als Obergesellschaft die in der dem Anhang als Anlage beigefügten Aufstellung des Anteilsbesitzes aufgeführten in- und ausländischen Gesellschaften einbezogen worden, bei denen die Körper AG unmittelbar oder mittelbar einen beherrschenden Einfluss ausüben kann. Die Körper AG ist die Muttergesellschaft des größten Konsolidierungskreises.

Nicht in den Konzernabschluss einbezogen wurden Unternehmen, die nur eine geringe Bedeutung für die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns haben (§ 296 Abs. 2 HGB).

Die Jahresabschlüsse der einbezogenen Unternehmen sind auf den 31. Dezember 2020 aufgestellt.

Im Geschäftsjahr wurden sechs Gesellschaften erstmals in den Konzernabschluss einbezogen. Keine Gesellschaft wurde entkonsolidiert.

Mit Wirkung zum 01. Januar 2020 wurden die Körper Supply Chain AU Pty. Ltd., Clayton, Australien, die Körper Supply Chain NZ Limited, Auckland, Neuseeland und die Cohesio Group INC., Pasig City, Philippinen, erstmalig in den Konsolidierungskreis aufgenommen. Die Gesellschaften sind im Geschäftsfeld Supply Chain zuvor als nicht konsolidierte Gesellschaften geführt worden.

Mit Wirkung zum 01. Januar 2020 wurde die Hauni St. Petersburg Ltd., St. Petersburg, Russland, erstmalig in den Konsolidierungskreis aufgenommen. Die Gesellschaft war zuvor im Geschäftsfeld Tabak als nicht konsolidierte Gesellschaft geführt worden.

Im Geschäftsjahr 2020 wurden im Geschäftsfeld Digital, die Körper Porto, Unipessoal Lda., Portom Portugal und die FactoryPal GmbH, Berlin, Deutschland gegründet und erstmalig in den Konzernabschluss einbezogen.

Der Anteilsbesitz ergibt sich aus der separaten Aufstellung.

Bei allen assoziierten Unternehmen wurde gemäß § 311 Abs. 2 HGB auf eine at-equity-Bewertung verzichtet.

Konsolidierungsgrundsätze

Die Kapitalkonsolidierung erfolgt nach den Vorschriften des HGB. Stichtag der Erstkonsolidierung ist der 31. Dezember 1994, außer für die nach diesem Stichtag einbezogenen Gesellschaften, die zum Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung in den Konzernabschluss konsolidiert werden.

Die Kapitalkonsolidierung erfolgt für Erwerbe vor dem 1. Januar 2010 nach der Buchwertmethode (§301 HGB), für Erwerbe danach nach der Neubewertungsmethode. Die Unterschiedsbeträge aus der Verrechnung von Eigenkapital und Beteiligungsbuchwerten zum Zeitpunkt der erstmaligen Einbeziehung wurden für Erwerbe vor dem 1. Januar 2010 mit den Gewinnrücklagen verrechnet. Unterschiedsbeträge aus Ersterwerben nach dem 31. Dezember 2009 werden entsprechend §309 HGB behandelt und ein dabei entstehender Firmenwert über den voraussichtlichen Zeitraum der Nutzung abgeschrieben.

Zwischengewinne, konzerninterne Umsätze, Aufwendungen und Erträge sowie alle Forderungen und Verbindlichkeiten zwischen konsolidierten Gesellschaften werden eliminiert. Latente Steuern werden gemäß §274 Abs. 1 und 2 und §306 HGB abgegrenzt.

Währungsumrechnung im Konsolidierungskreis

Die Abschlüsse der ausländischen Tochtergesellschaften werden grundsätzlich wie folgt umgerechnet:

- Vermögens- und Schuldposten zum Devisenkassamittelkurs am Bilanzstichtag
- Eigenkapital zu historischen Kursen
- Jahresüberschuss bzw. -fehlbetrag zum Jahresdurchschnittskurs am Bilanzstichtag
- Aufwendungen und Erträge zum Jahresdurchschnittskurs (jedoch Abschreibungen auf Anlagevermögen zum Devisenkassamittelkurs am Bilanzstichtag)

Die erstmalige Erfassung von Vermögensgegenständen und Verbindlichkeiten in fremder Währung erfolgt zum Devisenkurs am Tag des Geschäftsvorfalles.

Auf fremde Währung lautende Vermögensgegenstände und Verbindlichkeiten mit einer Laufzeit bis zu einem Jahr werden am Abschlussstichtag zum Stichtagskurs (Devisenkassamittelkurs) umgerechnet. Langfristige Fremdwährungsforderungen und -verbindlichkeiten werden mit ihrem Umrechnungskurs bei Entstehung oder dem höheren Stichtagskurs (bei Passivposten) bzw. niedrigeren Stichtagskurs (bei Aktivposten) bewertet.

Fremdwährungsforderungen und -verbindlichkeiten, denen ein Sicherungsgeschäft gegenübersteht, werden mit dem Sicherungskurs bewertet.

Die Umrechnungsdifferenzen aus der Anwendung der Jahresdurchschnittskursmethode bei den Aufwendungen und Erträgen und der Bilanzstichtagsmethode beim Jahresüberschuss sowie die währungsbedingten Ausgleichsposten aus der Schuldenkonsolidierung und der Kapitalkonsolidierung wurden erfolgsneutral in das Eigenkapital eingestellt.

Die Währungskursaufwendungen aus der Aufwands- und Ertragskonsolidierung in Höhe von TEUR 232 wurden erfolgswirksam im Periodenergebnis erfasst.

Die Berichtswährung der Körper AG ist der Euro.

Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Die Abschlüsse der inländischen und ausländischen Konzernunternehmen sind nach einheitlichen Bilanzierungs- und Bewertungsrichtlinien der Körper AG aufgestellt worden. Diese Richtlinien stehen im Einklang mit den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften.

Entgeltlich erworbene immaterielle Vermögensgegenstände werden zu Anschaffungskosten, vermindert um planmäßig nutzungsbedingte Abschreibungen bewertet. In vorherigen Geschäftsjahren bis einschließlich 2013 aktivierte Geschäfts- oder Firmenwerte wurden über die voraussichtliche Nutzungsdauer von maximal 5 Jahren linear abgeschrieben. Die sich aus der Kapitalkonsolidierung der seit 2014 neu erworbenen Gesellschaften ergebenden Geschäfts- oder Firmenwerte werden grundsätzlich planmäßig über eine Nutzungsdauer von 10 Jahren nach der linearen Methode abgeschrieben. Diese wird durch ökonomische, produktspezifische und organisationsspezifische Faktoren begründet. Zu diesen Faktoren zählen insbesondere die Nutzbarkeit von nicht einzeln veräußerbaren Kundenbeziehungen und Mitarbeiterstämme sowie zukünftige Ertragspotenziale der erworbenen Unternehmen.

Das Sachanlagevermögen ist zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten, vermindert um planmäßige Abschreibungen, angesetzt. Dabei umfassen die Herstellungskosten neben den direkt zurechenbaren Kosten auch anteilige Material- und Fertigungsgemeinkosten sowie angemessene Teile der allgemeinen Verwaltungskosten.

Die Abschreibungen erfolgen bei immateriellen Vermögensgegenständen, Gebäuden und bei beweglichem Anlagevermögen linear über die folgende betriebsgewöhnliche Nutzungsdauer (ermittelt anhand von Branchen-Tabellen und individuellen Schätzungen):

	in Jahren
EDV-Software, Lizenzen, Rechte und Werte	3 bis 15
Grundstücke und Bauten	10 bis 46

	in Jahren
Technische Anlagen und Maschinen	6 bis 15
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	8 bis 14

Die Abschreibung für Zugänge im Laufe des Geschäftsjahres erfolgt zeitanteilig.

Geringwertige Vermögensgegenstände mit Anschaffungskosten bis EUR 1.000 werden im Zugangsjahr sofort als sonstiger betrieblicher Aufwand erfasst.

Geleistete Anzahlungen sind zum Nennwert bilanziert.

Die Finanzanlagen sind zu Anschaffungskosten oder zum niedrigeren beizulegenden Wert bewertet. Verzinliche Ausleihungen sind zum Nominalwert bilanziert, unverzinliche zum Barwert.

Die Vorräte sind zu Anschaffungs- bzw. Herstellungskosten oder zum niedrigeren beizulegenden Zeitwert am Bilanzstichtag angesetzt. Das Wertaufholungsgebot gemäß § 253 Absatz 5 HGB wird beachtet.

Der Bewertung der Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und Waren wird die Durchschnittskostenmethode zugrunde gelegt.

In die Herstellungskosten der unfertigen Erzeugnisse, unfertigen Leistungen sowie der fertigen Erzeugnisse werden neben den direkt zurechenbaren Kosten auch anteilige Fertigungs- und Materialgemeinkosten sowie Kosten der allgemeinen Verwaltung und Abschreibungen einbezogen.

Dem allgemeinen Lagerhaltungsrisiko, insbesondere dem der fehlenden Gängigkeit, wird bei der Vorratsbewertung durch angemessene Wertabschläge Rechnung getragen.

Die Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände sind grundsätzlich zu Anschaffungskosten unter Berücksichtigung aller erkennbaren Risiken bewertet. Erkennbare Einzelrisiken werden durch Wertberichtigungen berücksichtigt. Das allgemeine Ausfallrisiko der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen ist durch pauschale Abschläge erfasst. Langfristige unverzinliche Forderungen werden abgezinst.

Wertpapiere sind zu Anschaffungskosten oder dem niedrigeren Börsenkurs bilanziert.

Die liquiden Mittel sind zum Nennbetrag angesetzt.

Aktive Rechnungsabgrenzungsposten werden für Ausgaben vor dem Abschlussstichtag gebildet, soweit diese Aufwand für eine bestimmte Zeit nach diesem Tag darstellen.

Aktive und passive latente Steuern werden miteinander saldiert. Über den Saldierungsbereich hinausgehende aktive Steuerlatenzen werden in Ausübung des Wahlrechts gemäß §274 Abs. 1 Satz 2 HGB aktiviert; darüber hinaus werden latente Steuern nach § 306 Abs. 1 HGB angesetzt. Vom Wahlrecht der Abgrenzung aktiver latenter Steuern (§ 274 Abs. 2 HGB) wurde wie im Vorjahr Gebrauch gemacht. Aktive latente Steuern auf Verlustvorträge sind nur in der Höhe berücksichtigt worden, wie diese voraussichtlich innerhalb der nächsten 5 Jahre durch entsprechende zu versteuernde Einkünfte verrechnet werden.

Das gezeichnete Kapital ist zum Nennbetrag angesetzt.

Bei der Rückstellungsbewertung werden zukünftige Preis- und Kostensteigerungen mit einbezogen. Rückstellungen mit einer Restlaufzeit von mehr als einem Jahr werden grundsätzlich über ihre Restlaufzeit abgezinst, so dass eine Bewertung zum Barwert des Erfüllungsbetrages erfolgt. Die Abzinsung erfolgt mit dem der Restlaufzeit entsprechenden, von der Deutschen Bundesbank veröffentlichten durchschnittlichen Marktzins der vergangenen sieben Jahre bzw. zehn Jahre für Pensionsrückstellungen.

Die Bewertung der Pensionsrückstellungen erfolgt nach dem Teilwertverfahren auf Grundlage der Richttafeln 2018G von Prof. Dr. Klaus Heubeck und Verwendung folgender Parameter:

	in %
Rechnungszinssatz	2,71
Anwartschaftsdynamik (gehaltsabhängig)	3,00
Anwartsschaftsdynamik (abhängig vom aktuellen Rentenwert)	2,36
Rentendynamik	1,60
Rentendynamik (Aufbaustufe VO 2003, Verträge mit Versorgungsausgleich)	1,00

Bei der Ermittlung des Rechnungszinssatzes wird von dem Wahlrecht des § 253 Abs. 2 Satz 2 HGB Gebrauch gemacht und eine Restlaufzeit der Altersversorgungsverpflichtungen von 15 Jahren angenommen.

Die Bewertung von ausschließlich der Erfüllung von Altersversorgungsverpflichtungen dienendem Deckungsvermögen erfolgt gemäß §253 Abs. 1 Satz 4 HGB zum beizulegenden Zeitwert (Marktpreis).

Die Bewertung der Verpflichtungen aus Deferred Compensation erfolgt nach §253 Abs. 1 Satz 3 HGB zum beizulegenden Zeitwert des ihrer Rückdeckung dienenden Vermögens.

Die Pensionsrückstellungen werden mit den zu ihrer Absicherung dienenden Vermögensgegenständen saldiert.

In Vorjahren wurden Teile der Verpflichtungen aus laufenden Leistungen der Rentenempfänger auf den Allianz Pensionsfonds übertragen.

Bei der Bemessung der Steuerrückstellungen und sonstigen Rückstellungen wird allen erkennbaren Risiken angemessen und ausreichend Rechnung getragen.

Erträge und Aufwendungen aus der Ab- bzw. Aufzinsung von Rückstellungen werden im Anhang angegeben.

Die Verbindlichkeiten werden mit den jeweiligen Erfüllungsbeträgen passiviert.

Erhaltene Anzahlungen werden zum Nennwert angesetzt.

Passive Rechnungsabgrenzungsposten werden für Einnahmen vor dem Abschlussstichtag gebildet, soweit diese Ertrag für eine bestimmte Zeit nach diesem Tag darstellen.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten sonstige Steuern.

Erläuterungen zur Bilanz

Anlagevermögen

Die Aufgliederung der in der Konzernbilanz zusammengefassten Anlagepositionen und ihre Entwicklung sind in dem als Anlage beigefügten Anlagenspiegel ausgehend von den historischen Anschaffungskosten dargestellt.

Aus dem Erwerb des Geschäftsbetriebs der Exputec GmbH, Österreich durch die Werum IT Solutions GmbH und den Erwerb der Minderheitsanteile an der DMLogic, LLC, USA durch die Körber Supply Chain North America Inc, USA sowie des erstmaligen Einbezugs der Hauni St. Petersburg Ltd., Russland, der Körber Supply Chain AU Pty. Ltd, Australien, Körber Supply Chain NZ Limited, Neuseeland und der Cohesio Group Inc, Philippinen, mit der daraus folgenden Verteilung der aktiven Unterschiedsbeträge im Rahmen der Erstkonsolidierung resultierten Zugänge in Höhe von TEUR 18.333, die im Wesentlichen auf das immaterielle Anlagevermögen entfallen. Die Unterschiedsbeträge aus der Erstkonsolidierung wurden auf den Geschäfts- und Firmenwert (TEUR 12.693) und technologie- und markenbezogene immaterielle Vermögensgegenstände (TEUR 5.193) verteilt.

Darüber hinaus erhöhte sich der Geschäfts- und Firmenwert im Berichtsjahr aufgrund nachträglicher Kaufpreisanpassungen um TEUR 840.

Umlaufvermögen

Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände

Nähere Angaben zur Fristigkeit ergeben sich aus folgender Übersicht:

	Gesamtbetrag		davon mit einer Restlaufzeit von mehr als 1 Jahr	
	31.12.2020 in TEUR	31.12.2019 in TEUR	31.12.2020 in TEUR	31.12.2019 in TEUR
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	323.361	421.287	24.846	35.127
Forderungen gegen verbundene Unternehmen	11.894	20.058	-3	0
davon aus Lieferungen und Leistungen	5.030	12.396	0	0
Sonstige Vermögensgegenstände	84.931	89.898	3.159	3.427
	420.186	531.243	28.002	38.554

Wertpapiere

Die Wertpapiere enthalten im Wesentlichen Spezialfonds. Bei dem Spezialfonds handelt es sich um einen Fonds, der im Wesentlichen in Renten investiert ist. Der Marktwert des Spezialfonds beträgt zum 31. Dezember 2020 TEUR 1.315.138. Zielsetzung ist die Investition in Anlagepapiere guter Bonität mit marktgerechter Verzinsung.

Aktive latente Steuern

Auf Differenzen zwischen den steuerlichen und handelsrechtlichen Wertansätzen in den Bilanzpositionen immaterielle Vermögensgegenstände, Sachanlagen, Forderungen und sonstige Vermögensgegenstände, Rückstellungen, Verbindlichkeiten und Rechnungsabgrenzungsposten wurden aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 173.921 sowie passive latente Steuern in Höhe von TEUR 2.871 gebildet. Aus Konsolidierungsmaßnahmen resultiert ein Überhang aus passiven latenten Steuern in Höhe von TEUR 1.864. Darüber hinaus wurden aktive latente Steuern in Höhe von TEUR 43.309 auf steuerliche Verlustvorträge (TEUR 136.846, Vorjahr: TEUR 98.550) gebildet sowie zukünftige positive Effekte aus der Inanspruchnahme von steuerlichen Investitionsförderprogrammen in Höhe von TEUR 948 (Vorjahr: TEUR 1.037) aktiviert.

Aktive latente Steuern in Höhe von insgesamt TEUR 261.604 (Vorjahr: TEUR 226.725) wurden mit passiven latenten Steuern in Höhe von TEUR 48.161 (Vorjahr: TEUR 57.159) verrechnet.

Bei der Bewertung der latenten Steuern wurden unternehmensindividuelle Steuersätze herangezogen. Für die deutschen Gesellschaften wird die Körperschaftsteuer zuzüglich Solidaritätszuschlag und Gewerbesteuer mit 32 % abgegrenzt, latente Steuern in den ausländischen Tochtergesellschaften werden mit den dort geltenden Steuersätzen bewertet.

Eigenkapital

Die Struktur und die Entwicklung des Eigenkapitals sind im gesonderten Konzerneigenkapitalspiegel dargestellt.

Das Gezeichnete Kapital von TEUR 170.000 ist in einer nennwertlosen Stückaktie verbrieft.

Die Gewinnrücklagen von TEUR 67.105 enthalten andere Gewinnrücklagen (TEUR 100.000) und den Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung (TEUR -32.895).

Der Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung resultiert aus Gewinnthesaurierungen bei Tochtergesellschaften vor dem Stichtag der Erstkonsolidierung sowie aus damit verrechneten Firmenwerten, die im Rahmen von Unternehmenserwerben entstanden sind. Im Berichtsjahr wurden aktive Unterschiedsbeträge von TEUR 201.325 verrechnet.

Der Gewinnvortrag enthält Ergebnisvorträge in Höhe von TEUR 1.687.939.

Als nicht beherrschende Anteile werden Minderheitsbeteiligungen Dritter an Godrej Körber Supply Chain Ltd., Beteiligungsgesellschaft Sensitec mbH, und Roll-Tec Cilindro Ltda. ausgewiesen.

Rückstellungen für Pensionen

Die in Vorjahren an den Allianz Pensionsfonds übertragenen Verpflichtungen sind mit entsprechendem Vermögen gedeckt. Es besteht keine Unterdeckung.

Für die verbleibenden Pensionsansprüche wurden zur Erfüllung der Verpflichtungen Wertpapiere angelegt. Sie sind dem Zugriff aller übrigen Gläubiger entzogen. Die Bewertung der Vermögensgegenstände erfolgt zum beizulegenden Zeitwert in Höhe von TEUR 192.831 (Vorjahr: TEUR 178.442) bei Anschaffungskosten in Höhe von TEUR 184.587 (Vorjahr: TEUR 167.717). Die Vermögensgegenstände werden mit den jeweils zugrundeliegenden Verpflichtungen (TEUR 205.225; Vorjahr: TEUR 193.870) verrechnet. Der bei einzelnen Gesellschaften die jeweiligen Verpflichtungen übersteigende Betrag wird als aktiver Unterschiedsbetrag (TEUR 8.387; Vorjahr: TEUR 8.259) aus der Vermögensverrechnung auf der Aktivseite ausgewiesen.

Aufwendungen aus der Bewertung der Vermögensgegenstände zum Zeitwert (TEUR 1.882; Vorjahr Ertrag: TEUR 4.057) werden zusammen mit Zinsaufwendungen aus der Aufzinsung der Pensionsrückstellungen (TEUR 13.039; Vorjahr: TEUR 12.201) ausgewiesen.

Der Unterschiedsbetrag zwischen dem Ansatz der Rückstellungen nach Maßgabe der von der Bundesbank veröffentlichten durchschnittlichen Marktzinssätze der vergangenen zehn bzw. sieben Jahre beträgt TEUR 21.502.

Die Höhe der Verpflichtungen für die rückgedeckten Pensionszusagen aus Deferred Compensation bemisst sich nach dem den Anschaffungskosten entsprechenden beizulegenden Zeitwert der Rückdeckungsversicherung. Die Rückstellungen werden mit den zu ihrer Absicherung dienenden Vermögensgegenständen in Höhe von TEUR 43.098 (Vorjahr: TEUR 43.327) saldiert.

Steuerrückstellungen

Die Steuerrückstellungen beinhalten weitestgehend Beträge für noch nicht durch die steuerliche Außenprüfung geprüfte Zeiträume sowie für das abgelaufene Geschäftsjahr.

Sonstige Rückstellungen

Die sonstigen Rückstellungen enthalten überwiegend Beträge für arbeits- und sozialrechtliche Verpflichtungen (TEUR 154.648), Risikovorsorgen für Restrukturierungen und sonstige Einmalaufwendungen (TEUR 70.977), noch zu erbringende Leistungen (TEUR 36.960) sowie Gewährleistungen (TEUR 24.513).

Zur Erfüllung von Verpflichtungen aus der Altersteilzeit (TEUR 71.551; Vorjahr: TEUR 49.470) sind entsprechende Mittel in Vermögensgegenständen, die dem Zugriff übriger Gläubiger entzogen sind, angelegt. Die Bewertung der Vermögensgegenstände erfolgt zum beizulegenden Zeitwert (TEUR 10.750; Vorjahr: TEUR 4.699), bei Anschaffungskosten in Höhe von TEUR 10.333 (Vorjahr: TEUR 4.443). Die Vermögensgegenstände werden mit den jeweils zugrundeliegenden Verpflichtungen verrechnet.

Aufwendungen aus der Bewertung der Vermögensgegenstände zum Zeitwert (TEUR 659; Vorjahr Ertrag: TEUR 356) werden zusammen mit Zinsaufwendungen aus der Aufzinsung der Rückstellung für Altersteilzeit (TEUR 229; Vorjahr: TEUR 54) ausgewiesen.

Verbindlichkeiten

Nähere Angaben zu den Verbindlichkeiten sind der folgenden Übersicht zu entnehmen:

	Gesamtbetrag		davon mit einer Restlaufzeit von bis zu 1 Jahr		davon mit einer Restlaufzeit von über 1 Jahr	
	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019	31.12.2020	31.12.2019
	in TEUR	in TEUR	in TEUR	in TEUR	in TEUR	in TEUR
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	1.002.443	603.406	27.443	223.406	975.000	380.000
Erhaltene Anzahlungen auf Bestellungen	561.945	434.009	561.945	432.286	0	2.478
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	155.981	151.847	155.089	151.847	892	0
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	11.909	9.767	11.909	9.767	0	0
davon aus Lieferungen und Leistungen	4.076	4.696	4.076	4.696	0	0
Sonstige Verbindlichkeiten	63.103	94.471	57.009	87.526	6.093	6.945
davon aus Steuern	18.963	22.360	18.963	22.360	0	0
davon im Rahmen der sozialen Sicherheit	7.811	7.459	7.811	7.459	0	0
	1.795.381	1.293.500	813.395	904.832	981.985	389.423

Von den Verbindlichkeiten haben TEUR 110.500 (Vorjahr: TEUR 121.773) eine Restlaufzeit von mehr als 5 Jahren. Davon entfallen TEUR 110.500 (Vorjahr: TEUR 120.000) auf Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten.

Haftungsverhältnisse

Die Haftungsverhältnisse bestehen aus der Bestellung von Sicherheiten für fremde Verbindlichkeiten in Höhe von TEUR 10.682 (Vorjahr: TEUR 6.394) sowie aus Bürgschaften in Höhe von TEUR 2.705 (Vorjahr: TEUR 276). Mit einer Inanspruchnahme wird gemäß den Erfahrungen der Vergangenheit nicht gerechnet.

Außerbilanzielle Geschäfte und sonstige finanzielle Verpflichtungen

Es bestanden keine Geschäfte außerhalb der Bilanz gemäß § 285 Nr. 3 HGB, die für die Beurteilung der Finanzlage der Gesellschaft wesentlich sind.

Die sonstigen finanziellen Verpflichtungen gemäß §285 Nr. 3a HGB resultieren aus Mietverträgen für Grundstücke und Gebäude sowie Maschinen und Anlagen und betragen insgesamt bis zum Ende der jeweiligen Mietzeit TEUR 109.772.

Erläuterungen zur Gewinn- und Verlustrechnung

Umsatzerlöse

Die Umsatzerlöse wurden entsprechend des §277 Abs. 1 HGB in der Fassung des BilRUG erfasst.

Aufgliederung nach geographischen Märkten

	2020 in TEUR	2019 in TEUR
Deutschland	281.839	312.267
Europa (ohne Deutschland)	555.890	626.356
Nordamerika	420.408	409.532
Mittel- und Südamerika	101.427	125.013
Afrika	34.246	59.639
Asien	356.051	483.948
Australien	13.441	2.433
	1.763.302	2.019.184

Sonstige betriebliche Erträge

Die sonstigen betrieblichen Erträge beinhalten Währungskursgewinne in Höhe von TEUR 14.141 (Vorjahr: TEUR 10.990).

Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten Erträge aus der Auflösung von Rückstellungen in Höhe von TEUR 123.872 (Vorjahr: TEUR 18.384), denen zu großen Teilen Aufwendungen aus der Neubildung von Rückstellungen für vergleichbare Sachverhalte gegenüberstehen.

Abschreibungen

In den Abschreibungen des Geschäftsjahres (einschließlich Abschreibungen auf Finanzanlagen) von TEUR 169.615 (Vorjahr: TEUR 168.385) sind aufgrund voraussichtlich dauerhafter Wertminderung außerplanmäßige Abschreibungen in Höhe von TEUR 18.698 (Vorjahr: TEUR 19.953) enthalten, die in Höhe von TEUR 18.698 auf immaterielle Vermögensgegenstände und Sachanlagen entfallen (Vorjahr: TEUR 9.981 auf Sachanlagen, TEUR 9.972 auf Finanzanlagen).

Sonstige betriebliche Aufwendungen

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen enthalten in Höhe von TEUR 2.401 (Vorjahr: TEUR 2.908) sonstige Steuern sowie Aufwendungen aus der Währungsumrechnung in Höhe von TEUR 16.518 (Vorjahr: TEUR 11.749).

Zinsergebnis

Der Zinsaufwand aus der Aufzinsung von Pensionsrückstellungen und langfristigen Rückstellungen beträgt TEUR 15.779 (Vorjahr: TEUR 13.742) und wurde in der Gewinn- und Verlustrechnung zusammen mit Zinserträgen und Kursverlusten aus Rückdeckungsvermögen für Pensionen und Altersteilzeitbeständen in Höhe von TEUR 4.413 (Vorjahr: TEUR 255) ausgewiesen.

Steuern vom Einkommen und vom Ertrag

Die Steuern vom Einkommen und vom Ertrag enthalten Erträge aus der Abgrenzung latenter Steuern in Höhe von TEUR 47.330 (Vorjahr: TEUR 85.380).

Sonstige Angaben**Derivative Finanzinstrumente / Bewertungseinheiten**

Die Konzernunternehmen verwenden derivative Finanzinstrumente zur Minimierung bzw. Vermeidung des Fremdwährungsrisikos im Zusammenhang mit Zahlungsmitteldispositionen sowie Verkäufen und Einkäufen in fremder Währung. Dazu werden Devisentermingeschäfte und Devisenswaps abgeschlossen, deren Nominalbeträge und Fälligkeitsdaten grundsätzlich mit denen des Grundgeschäfts übereinstimmen. Zum Bilanzstichtag werden die entsprechenden Forderungen und Verbindlichkeiten zum jeweiligen Terminkurs bewertet.

Daneben werden derivative Finanzinstrumente zur Minimierung von Zinsrisiken aus variabel verzinslichen Bankverbindlichkeiten abgesichert.

Kundenforderungen und Lieferantenverbindlichkeiten in Höhe von umgerechnet insgesamt TEUR 62.586 sowie mit hoher Wahrscheinlichkeit erwartete Zahlungsströme in Höhe von umgerechnet TEUR 38.408 wurden mit zur Absicherung von Währungsrisiken abgeschlossenen Devisentermingeschäften und Devisenswaps, die hinsichtlich der Währungen, der Nominalbeträge und der Fälligkeiten mit den Grundgeschäften übereinstimmen, bei Laufzeiten bis zum 21.04.2022 als Mikro-, Makro- bzw. Portfolio-Hedges zu Bewertungseinheiten gemäß § 254 HGB zusammengefasst. Darüber hinaus wurden Bankverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 93.000 mit zur Absicherung von Zinsrisiken abgeschlossenen Zinssicherungsgeschäften, die hinsichtlich der Währung, der Nominalbeträge und der Fälligkeiten mit den Grundgeschäften übereinstimmen, bei Laufzeiten bis zum 27.11.2023 als Mikro-Hedges gemäß § 254 HGB zusammengefasst. Die Effektivität der Sicherungsbeziehung wird prospektiv mittels der Critical-Terms-Match-Methode beurteilt. Bei den kontrahierten bzw. mit hoher Wahrscheinlichkeit erwarteten Zahlungsströmen handelt es sich im Wesentlichen um Kundenforderungen, Lieferantenverbindlichkeiten sowie Im- und Exporte.

Der beizulegende Zeitwert der Devisentermingeschäfte und der Devisenswappengeschäfte wurde nach der mark-to-market-Methode ermittelt. Er beträgt TEUR 3.597. Die Abbildung des wirksamen Teils der Bewertungseinheit erfolgt durch Anwendung der Einfrierungsmethode. Die Risiken, die durch die Bewertungseinheiten abgedeckt werden, betragen zum Bilanzstichtag TEUR 754.

Mitarbeiterzahl

Die Zahl der Mitarbeiter - ohne die zu ihrer Berufsausbildung Beschäftigten - betrug im Jahresdurchschnitt (Quartalsbetrachtung):

	2020	2019
Deutschland	5.225	5.320
Europa (ohne Deutschland)	3.240	3.297
Asien	709	696
Nordamerika	920	887
Mittel- und Südamerika	276	210
Mitarbeiter insgesamt	10.370	10.411

In verbundenen Unternehmen außerhalb des Konsolidierungskreises waren durchschnittlich 192 (Vorjahr: 238) Mitarbeiter beschäftigt.

Organe der Gesellschaft

Die Mitglieder des Vorstands und des Aufsichtsrats für das Geschäftsjahr sind der nachstehenden Übersicht zu entnehmen:

Vorstand

Herr Stephan Seifert, Vorsitzender

Herr Erich Hoch

Herr Rami Jokela

Herr Stefan Kirschke

Herr Dr. Christian Schlögel

Die benannten Mitglieder üben die Vorstandstätigkeit hauptberuflich aus.

Aufsichtsrat

Herr Richard Bauer (Aufsichtsratsvorsitzender)	Stellvertretender Vorsitzender des Kuratoriums und Mitglied des Stiftungsrats der Körber-Stiftung
Herr Bernd Kruppa (Stellv. Aufsichtsratsvorsitzender) (bis 12. August 2020)	Erster Bevollmächtigter der IG Metall Verwaltungsstelle Leipzig
Frau Ina Morgenroth (Stellv. Aufsichtsratsvorsitzende) seit 12. August 2020)	Erste Bevollmächtigte der IG Metall - Geschäftsstelle Region Hamburg
Herr Dr. Ulrich Braig (bis 31. Januar 2020)	Leitender Angestellter, Leiter Corporate Center Human Resources der Körber AG
Herr Ralf Dieter	Vorsitzender des Vorstands der Dürr AG
Herr Dr. Lothar Dittmer	Vorsitzender des Vorstands der Körber-Stiftung
Herr Jan Halama (seit 12.08.2020)	Elektrokonstrukteur Logistikkomponenten der Hauni Maschinenbau GmbH

Herr Dr. Florian Heinemann (seit 29.04.2020)
 Frau Sabine Heißing (seit 12.08.2020)
 Frau Barbara Hoffmann (seit 12.08.2020)
 Frau Prof. Dr. Sabina Jeschke (bis 12. August 2020)

Herr Kurt Krämer (bis 12. August 2020)
 Herr Holger Kristof (bis 12. August 2020)

Herr Dr. Karl Lamprecht (seit 12.08.2020)
 Frau Ina Mewes (seit 12.08.2020)
 Herr Thomas Muschke
 Herr Dr. Martin Stark (bis 29. April 2020)

Herr Jörg Wittek (vom 01.02.2020 bis 12.08.2020)

Herr Christian Wriedt

Geschäftsführer der Project A Ventures Management GmbH
 Executive Vice President ORG/IT der Hauni Maschinenbau GmbH
 Vorsitzende des Konzernbetriebsrats der Körber AG
 Mitglied des Vorstands der Deutsche Bahn AG Vorstand
 Digitalisierung und Technik
 Wirtschaftsinformatiker bei der Sensitec GmbH
 Betriebsrat und Schwerbehindertenvertretung der Hauni
 Maschinenbau GmbH
 Vorsitzender des Vorstands der Carl Zeiss AG
 Gewerkschaftssekretärin der IG Metall Region Hamburg
 Informatiker der Körber Supply Chain Software GmbH
 Geschäftsführer der ms invcon Beteiligungs- und
 Beratungsgesellschaft mbH
 Executive Vice President Engineering der Hauni Maschinenbau
 GmbH
 Vorsitzender des Kuratoriums und Mitglied des Stiftungsrats der
 Körber-Stiftung

Die Bezüge des Vorstands belaufen sich auf TEUR 8.029 (Vorjahr: TEUR 5.117).

Die Bezüge des Aufsichtsrats betragen TEUR 584 (Vorjahr: TEUR 584).

Auf die Angaben zu Pensionsrückstellungen für ehemalige Vorstandsmitglieder und deren Hinterbliebene wird unter Hinweis auf §314 Abs. 3 Satz 2 HGB verzichtet.

Honorar des Abschlussprüfers

Das Gesamthonorar des Konzernabschlussprüfers PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft, Hamburg, gemäß §314 Abs. 1 Nr. 9 HGB beträgt TEUR 992 inklusive Auslagenersatz für Tagegelder, Fahrt- und Nebenkosten.

Die genannten Honorare betreffen Abschlussprüfungsleistungen in Höhe von TEUR 935, sonstige Bestätigungsleistungen in Höhe von TEUR 25 sowie sonstige Leistungen in Höhe von TEUR 32.

Vorschlag für die Verwendung des Ergebnisses der Körber AG

Unter Berücksichtigung des Jahresüberschusses des Geschäftsjahres (TEUR 13.712) ergibt sich für das Geschäftsjahr 2020 ein Bilanzgewinn in Höhe von TEUR 1.196.823. Der Vorstand schlägt vor, einen Betrag in Höhe von TEUR 15.150 auszuschütten sowie TEUR 1.181.673 auf neue Rechnung vorzutragen.

Hamburg, 24. März 2021

Körber AG Der Vorstand

Konzern-Anteilsbesitzliste

Name	Sitz	Anteil am Kapital (in %)
Geschäftsfeld Körber Digital Körber Digital GmbH	Berlin/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Körber Porto, Unipessol Lda. FactoryPal GmbH	Porto/Portugal Berlin/ Deutschland	100,00 % 100,00 %
Geschäftsfeld Supply Chain Körber Supply Chain Automation GmbH	Leingarten/ Deutschland	100,00 %
Körber Supply Chain AU Pty. Ltd.	Clayton/ Australien	60,00 %
Körber Supply Chain NZ Ltd.	Auckland/ Australien	100,00 %
Cohesio Group Inc.	Pasig City/ Philippinen	100,00 %
Körber Supply Chain Software Stuttgart GmbH	Stuttgart/ Deutschland	100,00 %
Körber Supply Chain Sydney Pty. Ltd. Körber Supply Chain Holdings UK Ltd.	Sydney/Australien Blackpool/ Großbritannien	100,00 % 100,00 %
Körber Supply Chain Basingstoke Ltd.	Blackpool/ Großbritannien	100,00 %
Körber Supply Chain SG Pte Ltd.	Singapur/ Singapor	100,00 %
Körber Supply Chain PT S.A.	Moreira da Maia/ Portugal	100,00 %

Name	Sitz	Anteil am Kapital (in %)
DMLogic LLC	Pittsburgh/USA	100,00 %
Godrej Koerber Supply Chain Limited	Mumbai/Indien	51,00 %
Körber Supply Chain CA, Inc.	Markham/Kanada	100,00 %
Körber Supply Chain (Shanghai) Ltd.	Shanghai/China	100,00 %
Körber Supply Chain US, Inc.	Minneapolis/USA	100,00 %
Körber Supply Chain Sydney Pty. Ltd.	Sydney/Australien	100,00 %
Körber Supply Chain Software SG Pte. Ltd.	Singapur/ Singapur	100,00 %
Körber Supply Chain Bristol Ltd.	Bristol/ Großbritannien	100,00 %
Körber Supply Chain Software GmbH	Bad Nauheim/ Deutschland	100,00 %
Körber Supply Chain Lyon SAS	Lyon/Frankreich	100,00 %
Körber Supply Chain ES, S.L.	Sant Cugat del Vallès/Spanien	100,00 %
Körber Supply Chain GmbH	Bad Nauheim/ Deutschland	100,00 %
Körber Supply Chain NA, Inc.	Pittsburgh/USA	100,00 %
Körber Supply Chain Automation Eisenberg GmbH	Eisenberg/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Körber Supply Chain DK A/S	Arden/Dänemark	100,00 %
Körber Supply Chain Sainte-Savine SAS	Sainte Savine/ Frankreich	100,00 %
Körber Supply Chain Software Berlin GmbH	Berlin/ Deutschland	100,00 %
Voiteq Inc.	Alpharetta/USA	100,00 %
Körber Supply Chain UK Ltd.	Blackpool/ Großbritannien	100,00 %
Geschäftsfeld Pharma		
Dividella AG	Grabs/Schweiz	100,00 %
Körber Medipak Systems GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
Körber Medipak Systems Machinery s.r.o.	Kurim/Tschechien	100,00 %
Körber Medipak Systems NA Inc.	Clearwater/USA	100,00 %
Mediseal GmbH	Schloß Holte- Stukenbrock/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Rondo AG	Allschwil/Schweiz	100,00 %
Rondo obaly s.r.o.	Ejpvovice/ Tschechien	100,00 %
Rondo-Pak Inc.	Norristown/USA	100,00 %
Seidenader Maschinenbau GmbH	Markt Schwaben/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
SYSTEC & SERVICES GmbH	Karlsruhe/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Systec & Services Schweiz GmbH	Basel/Schweiz	100,00 %
Werum IT Solutions America Inc.	Parsippany/USA	100,00 %
Werum IT Solutions GmbH	Lüneburg/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Werum IT Solutions Ltd.	Bangkok/Thailand	100,00 %
Werum IT Solutions India Private Limited	Mumbai/Indien	100,00 %
Geschäftsfeld Tabak		
Baltic Metalltechnik GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Borgwaldt Flavor GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
Borgwaldt KC GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
Decouflé S.à.r.l.	Chilly-Mazarin Cedex/Frankreich	100,00 %
Dickinson Legg Group Limited	Winchester/ Großbritannien	100,00 %
Garbuio Dickinson Group Holding S.r.l.	Paese (Treviso)/ Italien	100,00 %
Garbuio Limited	Winchester/ Großbritannien	100,00 %

Name	Sitz	Anteil am Kapital (in %)
Garbuio S.p.A.	Paese (Treviso)/ Italien	100,00 %
Hauni (Malaysia) Sdn. Bhd.	Petaling Jaya/ Malaysia	100,00 %
Hauni Far East Ltd.	Hongkong/China	100,00 %
Hauni Hungaria Kft.	Pécs/Ungarn	100,00 %
Körber Japan Co., Ltd.	Tokio/Japan	100,00 %
Hauni Maschinenbau GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Hauni Primary GmbH	Schwarzenbek/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Hauni Richmond Inc.	Richmond/USA	100,00 %
Hauni Singapore Pte. Ltd.	Singapur/ Singapur	100,00 %
Hauni St. Petersburg Ltd.	St. Petersburg/ Russland	100,00 %
Borgwaldt Holding GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
Kodis S.r.l.	Paese (Treviso)/ Italien	100,00 %
Legg Limited	Winchester/ Großbritannien	100,00 %
Sodim S.A.S.	Fleury-les- Aubrais/ Frankreich	100,00 %
UNIVERSELLE Engineering U.N.I. GmbH	Schwarzenbek/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Geschäftsfeld Tissue		
Engraving Solutions S.r.l.	Lucca/Italien	100,00 %
Fabio Perini (Shanghai) Co., Ltd.	Shanghai/China	100,00 %
Fabio Perini Industria e Comercio de Maquinas Ltda.	Joinville/Brasilien	100,00 %
Fabio Perini North America Inc.	Green Bay/USA	100,00 %
Fabio Perini S.p.A.	Lucca/Italien	100,00 %
Körber Engineering (Shanghai) Co., Ltd.	Shanghai/China	100,00 %
M.T.C. Macchine Trasformazione Carta S.r.l.	Porcari/Italien	100,00 %
Roll-Tec Cilindro Ltda.	Guarulhos, Brasilien	75,00 %
Sheer Machinery (Foshan) Co., Ltd.	Foshan/China	100,00 %
Sonstige		
Beteiligungsgesellschaft Sensitec mbH	Lahnau/ Deutschland	95,00 %
Körber Automation GmbH	Lahnau/ Deutschland	100,00 %
Körber Beteiligungen GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
Körber IT Solutions GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 % ^{*)}
ReEnergy Repository GmbH	Unna/ Deutschland	100,00 %
Sensitec GmbH	Lahnau- Waldgirmes/ Deutschland	100,00 %
WPG Pharma GmbH	Heidelberg/ Deutschland	100,00 %
WD Machines Repository GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %

^{*)} Von der Befreiung gem. § 264 Abs. 3 HGB wurde Gebrauch gemacht.

Konzern-Anteilsbesitzliste (nicht konsolidierte Gesellschaften)

Name	Sitz	Anteil am Kapital (in %)
Geschäftsfeld Supply Chain		
Körber Supply Chain NL B.V.	Eindhoven/ Niederlande	100,00 %
Körber Logistics Austria GmbH	Wels/Österreich	100,00 %

Name	Sitz	Anteil am Kapital (in %)
Körber Supply Chain CL SpA	Santiago der Chile/Chile	100,00 %
Körber Supply Chain BR Ltda.	Blumenau Santa Catarina/Brasilien	83,32 %
Geschäftsfeld Pharma Körber Medipak Systems America Latina	Sao Paulo/ Brasilien	100,00 %
Körber Medipak Systems (Shanghai) Co. Ltd.	Shanghai/China	100,00 %
Rondo-Pak LLC	Camden/USA	30,00 %
Werum IT Solutions K.K.	Tokio/Japan	100,00 %
Werum IT Solutions Pte. Ltd.	Singapur/ Singapur	100,00 %
Werum IT Solutions SARL	Toulouse/ Frankreich	100,00 %
Geschäftsfeld Tabak ASL Analytic Service Laboratory GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
Dickinson Fowler Pvt. Ltd.	Bangalore/Indien	50,00 %
DLG America, Inc.	Richmond/USA	100,00 %
Garbuio (Shanghai) Trading Company Ltd.	Shanghai/China	100,00 %
Garbuio Inc.	Richmond/USA	100,00 %
Hauni do Brasil Máquinas e Equipamentos Para Tabaco Ltda	Sao Paulo/ Brasilien	100,00 %
Hauni Erste Verwaltungsgesellschaft mbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
Hauni Polska Sp. z.o.o.	Warschau/Polen	100,00 %
Hauni South Africa (Pty.) Ltd.	Kapstadt/ Südafrika	100,00 %
Hauni Teknik Hizmetler ve Ticaret Ltd. Sirketi	Izmir/Türkei	100,00 %
Hauni Trading (Shanghai) Co. Ltd.	Shanghai/China	100,00 %
PT Garbuio Dickinson Indonesia	Jakarta/ Indonesien	100,00 %
Geschäftsfeld Tissue Fabio Perini Japan Co. Ltd.	Shizuoka/Japan	100,00 %
Sonstige Bergedorfer Versicherungsvermittlung GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
BigRep GmbH	Berlin/ Deutschland	7,73 %
High-Tech Gründerfonds III GmbH & Co. KG	Bonn/ Deutschland	0,95 %
Magazino GmbH	München/ Deutschland	21,44 %
Project A Ventures III GmbH & Co. KG	Berlin/ Deutschland	2,48 %
Körber Service GmbH	Hamburg/ Deutschland	100,00 %
W+D UK Ltd.	Surrey/ Großbritannien	100,00 %

Konzern-Anlagenspiegel

	Stand 01.01.*	Anschaffungskosten	
		Veränd. des Konsolid. Kreises	Währungsdifferenz
IMMATERIELLE VERMÖGENSGEGENSTÄNDE			
Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte sowie Lizenzen	415.429	-784	5.193
Geschäfts- oder Firmenwert	922.347	0	13.011
Geleistete Anzahlungen	9.364	-8	315
Gesamt	1.347.140	-792	18.519
SACHANLAGEN			
Grundstücke und Bauten	288.330	-4.502	35
Technische Anlagen und Maschinen	214.672	-2.141	18
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	165.765	-2.192	184
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	8.350	-132	0

	Anschaffungskosten			Veränd. des Konsolid. Kreises
	Stand 01.01.*	Währungsdifferenz		
Gesamt	677.117	-8.967		237
	2.024.257	-9.759		18.756
FINANZANLAGEN				
Anteile an verbundenen Unternehmen	29.042	-165		-18.278
Beteiligungen	23.677	-508		0
Sonstige Ausleihungen	1.480	-69		0
Gesamt	54.199	-742		-18.278
Anlagevermögen gesamt	2.078.456	-10.501		478
	Anschaffungskosten			Stand 31.12.
	Zugänge	Abgänge	Umbuchungen / Umgliederungen**	
IMMATERIELLE VERMÖGENSGEGENSTÄNDE				
Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte sowie Lizenzen	6.520	-6.883	5.625	425.100
Geschäfts- oder Firmenwert	795	0	88	936.241
Geleistete Anzahlungen	2.087	0	-4.803	6.955
Gesamt	9.402	-6.883	910	1.368.296
SACHANLAGEN				
Grundstücke und Bauten	1.802	-258	585	285.992
Technische Anlagen und Maschinen	2.811	-7.380	3.667	211.647
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	8.838	-7.037	1.510	167.068
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	7.016	-639	-5.943	8.652
Gesamt	20.467	-15.314	-181	673.359
	29.869	-22.197	729	2.041.655
FINANZANLAGEN				
Anteile an verbundenen Unternehmen	0	-399	-54	10.146
Beteiligungen	1.216	-200	0	24.185
Sonstige Ausleihungen	28	-876	-1	562
Gesamt	1.244	-1.475	-55	34.893
Anlagevermögen gesamt	31.113	-23.672	674	2.076.548
	Kumulierte Abschreibungen			Zugänge
	Stand 01.01.*	Währungsdifferenz	Veränd. des Konsolid. Kreises	
IMMATERIELLE VERMÖGENSGEGENSTÄNDE				
Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte sowie Lizenzen	234.730	-596	0	50.196
Geschäfts- oder Firmenwert	309.869	0	0	87.774
Geleistete Anzahlungen	-210	0	0	0
Gesamt	544.389	-596	0	137.970
SACHANLAGEN				
Grundstücke und Bauten	166.197	-1.504	0	8.860
Technische Anlagen und Maschinen	166.342	-1.405	13	11.982
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	130.048	-1.369	92	10.803
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	-4	1	0	0
Gesamt	462.583	-4.277	105	31.645
	1.006.972	-4.873	105	169.615
FINANZANLAGEN				
Anteile an verbundenen Unternehmen	12.218	-8	-9.600	0
Beteiligungen	13.400	0	0	0
Sonstige Ausleihungen	0	0	0	0
Gesamt	25.618	-8	-9.600	0
Anlagevermögen gesamt	1.032.590	-4.881	-9.495	169.615
	Kumulierte Abschreibungen			Stand 31.12.
	Abgänge	Umbuchungen / Umgliederungen**	Zuschreibung	
IMMATERIELLE VERMÖGENSGEGENSTÄNDE				
Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte sowie Lizenzen	-6.814	369	0	277.885
Geschäfts- oder Firmenwert	0	88	0	397.731
Geleistete Anzahlungen	0	0	0	-210
Gesamt	-6.814	457	0	675.406
SACHANLAGEN				

	Abgänge	Kumulierte Abschreibungen		Stand 31.12.
		Umbuchungen / Umgliederungen**	Zuschreibung	
Grundstücke und Bauten	-233	-33	0	173.283
Technische Anlagen und Maschinen	-5.808	-33	0	171.091
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung	-6.915	105	0	132.764
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	0	0	0	-3
Gesamt	-12.958	37	0	477.135
	-19.772	494	0	1.152.541
FINANZANLAGEN				
Anteile an verbundenen Unternehmen	-399	1	0	2.212
Beteiligungen	0	0	0	13.400
Sonstige Ausleihungen	0	0	0	0
Gesamt	-399	1	0	15.612
Anlagevermögen gesamt	-20.171	495	0	1.168.153
		Bilanzwerte		
		Stand 31.12.2020	Stand 31.12.2019	
IMMATERIELLE VERMÖGENSGEGENSTÄNDE				
Entgeltlich erworbene gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte sowie Lizenzen		147.215		180.699
Geschäfts- oder Firmenwert		538.510		612.478
Geleistete Anzahlungen		7.165		9.574
Gesamt		692.890		802.751
SACHANLAGEN				
Grundstücke und Bauten		112.709		122.133
Technische Anlagen und Maschinen		40.556		48.330
Andere Anlagen, Betriebs- und Geschäftsausstattung		34.304		35.717
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau		8.655		8.354
Gesamt		196.224		214.534
		889.114		1.017.285
FINANZANLAGEN				
Anteile an verbundenen Unternehmen		7.934		16.822
Beteiligungen		10.785		10.277
Sonstige Ausleihungen		562		1.479
Gesamt		19.281		28.578
Anlagevermögen gesamt		908.395		1.045.863

* einschließlich Korrekturen des Anfangsbestandes

** einschließlich Zugänge aus der Verschmelzung nicht konsolidierter Unternehmen

Konzern-Kapitalflussrechnung

	2020	2019
	TEUR	TEUR
Konzernjahresfehlbetrag	-93.523	-290.544
Abschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens	169.615	164.893
Sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen und Erträge	0	-70
Abnahme der Rückstellungen	-16.710	-40.006
Zunahme der Vorräte, Forderungen sowie anderer Aktiva	100.837	156.214
Zunahme (+) / Abnahme (-) der Verbindlichkeiten sowie anderer Passiva	128.121	-36.829
Gewinne (-) / Verluste (+) aus dem Abgang von Anlagevermögen	-831	317
Erträge aus Zuschüssen	-341	-215
Zinsergebnis	30.625	18.937
Zinseinzahlungen (-) / Zinsauszahlungen (+)	-5.334	1.441
Beteiligungsergebnis	0	-992
Aufwendungen aus außerordentlichen Posten	0	237.887
Ertragsteueraufwand	-20.924	-53.109
Ertragsteuerzahlungen	-34.798	-37.941
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	256.737	119.983
Einzahlungen aus Abgängen von Immateriellen Vermögensgegenständen des Anlagevermögens	69	1.330
Auszahlungen für Investitionen in Immaterielle Vermögensgegenstände des Anlagevermögens	-9.402	-9.977
Einzahlungen aus Abgängen von Sachanlagen	3.187	17.981
Auszahlungen für Investitionen in Sachanlagen	-20.467	-35.639
Einzahlungen aus Abgängen für Finanzanlagen	1.076	108
Auszahlungen für Investitionen in Finanzanlagen	-1.244	-22.495
Auszahlungen aus der Veräußerung von konsolidierten Unternehmen	0	-412

	2020	2019
	TEUR	TEUR
Auszahlungen für den Erwerb von konsolidierten Unternehmen	-26.271	-17.818
Einzahlungen für den Verkauf von Deckungsvermögen für Altersversorgungsverpflichtungen	0	4.859
Auszahlungen für den Erwerb von Deckungsvermögen für Altersversorgungsverpflichtungen	-22.764	-13.161
Erhaltene Dividenden	0	992
Cashflow aus der Investitionstätigkeit	-75.816	-74.233
	2020	2019
	TEUR	TEUR
Aufnahme von Bankverbindlichkeiten	620.826	333
Tilgung von Bankverbindlichkeiten	-221.392	-6.777
Einzahlungen aus Zuschüssen	341	215
Gezahlte Zinsen	-11.180	-8.432
Dividendenzahlung an die Körber-Stiftung	-15.150	-21.400
Dividendenzahlung an Minderheitsgesellschafter	-146	-1
Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit	373.299	-36.062
Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelfonds	554.220	9.688
Konsolidierungskreisbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	-3.336	0
Wechselkursbedingte Änderungen des Finanzmittelfonds	-4.509	628
Veränderung des Finanzmittelfonds	546.375	10.316
Finanzmittelfonds am Anfang der Periode	1.202.322	1.192.006
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	1.748.697	1.202.322
	2020	2019
	TEUR	TEUR
Zusammensetzung des Finanzmittelbestands:		
Kasse und Bankguthaben	451.169	229.510
Wertpapiere des Umlaufvermögens	1.297.528	972.812
	1.748.697	1.202.322

Konzern- Eigenkapitalspiegel

	Eigenkapital des Mutterunternehmens				
	Gezeichnetes Kapital (Stammaktien)	Kapitalrücklage		Rücklagen	
		Andere Gewinnrücklagen	Gewinnrücklagen		Summe
			Unterschiedsbetrag aus der Kapitalkonsolidierung		
Stand am 31.12.2018	170.000	120.752	100.000	-32.895	67.105
Gezahlte Dividenden	0	0	0	0	0
Änderungen des Konsolidierungskreises	0	0	0	0	0
Währungsumrechnung	0	0	0	0	0
Übrige Veränderungen	0	0	0	0	0
Konzernjahresergebnis Vorjahr	0	0	0	0	0
Konzernjahresergebnis	0	0	0	0	0
Stand am 31.12.2019	170.000	120.752	100.000	-32.895	67.105
Gezahlte Dividenden	0	0	0	0	0
Änderungen des Konsolidierungskreises	0	0	0	0	0
Währungsumrechnung	0	0	0	0	0
Übrige Veränderungen	0	0	0	0	0
Konzernjahresergebnis Vorjahr	0	0	0	0	0
Konzernjahresergebnis	0	0	0	0	0
Stand am 31.12.2020	170.000	120.752	100.000	-32.895	67.105

Eigenkapital des Mutterunternehmens

	Summe	Eigenkapital des Mutterunternehmens			
		Eigenkapitaldifferenz aus der Währungsumrechnung	Gewinnvortrag	Konzernjahresüberschuss, der dem Mutterunternehmen zuzurechnen ist	Summe
Stand am 31.12.2018	187.857	10.605	1.404.040	316.284	2.088.786
Gezahlte Dividenden	0	0	-21.400	0	-21.400
Änderungen des Konsolidierungskreises	0	0	0	0	0
Währungsumrechnung	0	13.193	0	0	13.193
Übrige Veränderungen	0	0	-10.985	0	-10.985

Eigenkapital des Mutterunternehmens

	Summe	Eigenkapitaldifferenz aus der Währungsumrechnung	Gewinnvortrag	Konzernjahresüberschuss, der dem Mutterunternehmen zuzurechnen ist	Summe
Konzernjahresergebnis Vorjahr	0	0	316.284	-316.284	0
Konzernjahresergebnis	0	0	0	-291.892	-291.892
Stand am 31.12.2019	187.857	23.798	1.687.939	-291.892	1.777.702
Gezahlte Dividenden	0	0	-15.150	0	-15.150
Änderungen des Konsolidierungskreises	0	0	0	0	0
Währungsumrechnung	0	-16.654	0	0	-16.654
Übrige Veränderungen	0	0	399	0	399
Konzernjahresergebnis Vorjahr	0	0	-291.892	291.892	0
Konzernjahresergebnis	0	0	0	-93.521	-93.521
Stand am 31.12.2020	187.857	7.144	1.381.296	-93.521	1.652.776

Nicht beherrschende Anteile

	Nicht beherrschende Anteile vor Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung und Jahresergebnis	Auf nicht beherrschende Anteile entfallende Eigenkapitaldifferenz aus Währungsumrechnung	Auf nicht beherrschende Anteile entfallende Gewinne/ Verluste	Summe
Stand am 31.12.2018	5.598	84	164	5.846
Gezahlte Dividenden	0	0	0	0
Änderungen des Konsolidierungskreises	-4.702	-1	0	-4.703
Währungsumrechnung	0	0	0	0
Übrige Veränderungen	0	0	0	0
Konzernjahresergebnis Vorjahr	164	0	-164	0
Konzernjahresergebnis	0	0	1.348	1.348
Stand am 31.12.2019	1.060	83	1.348	2.491
Gezahlte Dividenden	-146	0	0	-146
Änderungen des Konsolidierungskreises	916	0	0	916
Währungsumrechnung	0	0	0	0
Übrige Veränderungen	0	0	0	0
Konzernjahresergebnis Vorjahr	1.348	0	-1.348	0
Konzernjahresergebnis	0	0	-194	-194
Stand am 31.12.2020	3.178	83	-194	3.067

Konzerneigenkapital

Stand am 31.12.2018	2.094.632
Gezahlte Dividenden	-21.400
Änderungen des Konsolidierungskreises	-4.703
Währungsumrechnung	13.193
Übrige Veränderungen	-10.985
Konzernjahresergebnis Vorjahr	0
Konzernjahresergebnis	-290.544
Stand am 31.12.2019	1.780.193
Gezahlte Dividenden	-15.296
Änderungen des Konsolidierungskreises	916
Währungsumrechnung	-16.654
Übrige Veränderungen	399
Konzernjahresergebnis Vorjahr	0
Konzernjahresergebnis	-93.715
Stand am 31.12.2020	1.655.843

BESTÄTIGUNGSVERMERK DES UNABHÄNGIGEN ABSCHLUSSPRÜFERS

An die Körber AG, Hamburg

Prüfungsurteile

Wir haben den Konzernabschluss der Körber AG, Hamburg, und ihrer Tochtergesellschaften (der Konzern) - bestehend aus der Konzernbilanz zum 31. Dezember 2020, der Konzern- Gewinn- und Verlustrechnung, dem Konzerneigenkapitalspiegel und der

Konzernkapitalflussrechnung für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2020 sowie dem Konzernanhang, einschließlich der Darstellung der Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden - geprüft. Darüber hinaus haben wir den Konzernlagebericht der Körber AG für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2020 geprüft.

Nach unserer Beurteilung aufgrund der bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnisse

- entspricht der beigefügte Konzernabschluss in allen wesentlichen Belangen den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften und vermittelt unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens- und Finanzlage des Konzerns zum 31. Dezember 2020 sowie seiner Ertragslage für das Geschäftsjahr vom 1. Januar bis zum 31. Dezember 2020 und
- vermittelt der beigefügte Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns. In allen wesentlichen Belangen steht dieser Konzernlagebericht in Einklang mit dem Konzernabschluss, entspricht den deutschen gesetzlichen Vorschriften und stellt die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend dar.

Gemäß § 322 Abs. 3 Satz 1 HGB erklären wir, dass unsere Prüfung zu keinen Einwendungen gegen die Ordnungsmäßigkeit des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts geführt hat.

Grundlage für die Prüfungsurteile

Wir haben unsere Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführt. Unsere Verantwortung nach diesen Vorschriften und Grundsätzen ist im Abschnitt „Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts“ unseres Bestätigungsvermerks weitergehend beschrieben. Wir sind von den Konzernunternehmen unabhängig in Übereinstimmung mit den deutschen handelsrechtlichen und berufsrechtlichen Vorschriften und haben unsere sonstigen deutschen Berufspflichten in Übereinstimmung mit diesen Anforderungen erfüllt. Wir sind der Auffassung, dass die von uns erlangten Prüfungsnachweise ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht zu dienen.

Verantwortung der gesetzlichen Vertreter und des Aufsichtsrats für den Konzernabschluss und den Konzernlagebericht

Die gesetzlichen Vertreter sind verantwortlich für die Aufstellung des Konzernabschlusses, der den deutschen handelsrechtlichen Vorschriften in allen wesentlichen Belangen entspricht, und dafür, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die internen Kontrollen, die sie in Übereinstimmung mit den deutschen Grundsätzen ordnungsmäßiger Buchführung als notwendig bestimmt haben, um die Aufstellung eines Konzernabschlusses zu ermöglichen, der frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist.

Bei der Aufstellung des Konzernabschlusses sind die gesetzlichen Vertreter dafür verantwortlich, die Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu beurteilen. Des Weiteren haben sie die Verantwortung, Sachverhalte in Zusammenhang mit der Fortführung der Unternehmenstätigkeit, sofern einschlägig, anzugeben. Darüber hinaus sind sie dafür verantwortlich, auf der Grundlage des Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit zu bilanzieren, sofern dem nicht tatsächliche oder rechtliche Gegebenheiten entgegenstehen.

Außerdem sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Aufstellung des Konzernlageberichts, der insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt. Ferner sind die gesetzlichen Vertreter verantwortlich für die Vorkehrungen und Maßnahmen (Systeme), die sie als notwendig erachtet haben, um die Aufstellung eines Konzernlageberichts in Übereinstimmung mit den anzuwendenden deutschen gesetzlichen Vorschriften zu ermöglichen, und um ausreichende geeignete Nachweise für die Aussagen im Konzernlagebericht erbringen zu können.

Der Aufsichtsrat ist verantwortlich für die Überwachung des Rechnungslegungsprozesses des Konzerns zur Aufstellung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts.

Verantwortung des Abschlussprüfers für die Prüfung des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts

Unsere Zielsetzung ist, hinreichende Sicherheit darüber zu erlangen, ob der Konzernabschluss als Ganzes frei von wesentlichen - beabsichtigten oder unbeabsichtigten - falschen Darstellungen ist, und ob der Konzernlagebericht insgesamt ein zutreffendes Bild von der Lage des Konzerns vermittelt sowie in allen wesentlichen Belangen mit dem Konzernabschluss sowie mit den bei der Prüfung gewonnenen Erkenntnissen in Einklang steht, den deutschen gesetzlichen Vorschriften entspricht und die Chancen und Risiken der zukünftigen Entwicklung zutreffend darstellt, sowie einen Bestätigungsvermerk zu erteilen, der unsere Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht beinhaltet.

Hinreichende Sicherheit ist ein hohes Maß an Sicherheit, aber keine Garantie dafür, dass eine in Übereinstimmung mit § 317 HGB unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Abschlussprüfung durchgeführte Prüfung eine wesentliche falsche Darstellung stets aufdeckt. Falsche Darstellungen können aus Verstößen oder Unrichtigkeiten resultieren und werden als wesentlich angesehen, wenn vernünftigerweise erwartet werden könnte, dass sie einzeln oder insgesamt die auf der Grundlage dieses Konzernabschlusses und Konzernlageberichts getroffenen wirtschaftlichen Entscheidungen von Adressaten beeinflussen.

Während der Prüfung üben wir pflichtgemäßes Ermessen aus und bewahren eine kritische Grundhaltung. Darüber hinaus

- identifizieren und beurteilen wir die Risiken wesentlicher - beabsichtigter oder unbeabsichtigter - falscher Darstellungen im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht, planen und führen Prüfungshandlungen als Reaktion auf diese Risiken durch sowie erlangen Prüfungsnachweise, die ausreichend und geeignet sind, um als Grundlage für unsere Prüfungsurteile zu dienen. Das Risiko, dass wesentliche falsche Darstellungen nicht aufgedeckt werden, ist bei Verstößen höher als bei Unrichtigkeiten, da Verstöße betrügerisches Zusammenwirken, Fälschungen, beabsichtigte Unvollständigkeiten, irreführende Darstellungen bzw. das Außerkraftsetzen interner Kontrollen beinhalten können.
- gewinnen wir ein Verständnis von dem für die Prüfung des Konzernabschlusses relevanten internen Kontrollsystem und den für die Prüfung des Konzernlageberichts relevanten Vorkehrungen und Maßnahmen, um Prüfungshandlungen zu planen, die unter den gegebenen Umständen angemessen sind, jedoch nicht mit dem Ziel, ein Prüfungsurteil zur Wirksamkeit dieser Systeme abzugeben.
- beurteilen wir die Angemessenheit der von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsmethoden sowie die Vertretbarkeit der von den gesetzlichen Vertretern dargestellten geschätzten Werte und damit zusammenhängenden Angaben.

- ziehen wir Schlussfolgerungen über die Angemessenheit des von den gesetzlichen Vertretern angewandten Rechnungslegungsgrundsatzes der Fortführung der Unternehmenstätigkeit sowie, auf der Grundlage der erlangten Prüfungsnachweise, ob eine wesentliche Unsicherheit im Zusammenhang mit Ereignissen oder Gegebenheiten besteht, die bedeutsame Zweifel an der Fähigkeit des Konzerns zur Fortführung der Unternehmenstätigkeit aufwerfen können. Falls wir zu dem Schluss kommen, dass eine wesentliche Unsicherheit besteht, sind wir verpflichtet, im Bestätigungsvermerk auf die dazugehörigen Angaben im Konzernabschluss und im Konzernlagebericht aufmerksam zu machen oder, falls diese Angaben unangemessen sind, unser jeweiliges Prüfungsurteil zu modifizieren. Wir ziehen unsere Schlussfolgerungen auf der Grundlage der bis zum Datum unseres Bestätigungsvermerks erlangten Prüfungsnachweise. Zukünftige Ereignisse oder Gegebenheiten können jedoch dazu führen, dass der Konzern seine Unternehmenstätigkeit nicht mehr fortführen kann.
- beurteilen wir die Gesamtdarstellung, den Aufbau und den Inhalt des Konzernabschlusses einschließlich der Angaben sowie ob der Konzernabschluss die zugrunde liegenden Geschäftsvorfälle und Ereignisse so darstellt, dass der Konzernabschluss unter Beachtung der deutschen Grundsätze ordnungsmäßiger Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt.
- holen wir ausreichende geeignete Prüfungsnachweise für die Rechnungslegungsinformationen der Unternehmen oder Geschäftstätigkeiten innerhalb des Konzerns ein, um Prüfungsurteile zum Konzernabschluss und zum Konzernlagebericht abzugeben. Wir sind verantwortlich für die Anleitung, Überwachung und Durchführung der Konzernabschlussprüfung. Wir tragen die alleinige Verantwortung für unsere Prüfungsurteile.
- beurteilen wir den Einklang des Konzernlageberichts mit dem Konzernabschluss, seine Gesetzesentsprechung und das von ihm vermittelte Bild von der Lage des Konzerns.
- führen wir Prüfungshandlungen zu den von den gesetzlichen Vertretern dargestellten zukunftsorientierten Angaben im Konzernlagebericht durch. Auf Basis ausreichender geeigneter Prüfungsnachweise vollziehen wir dabei insbesondere die den zukunftsorientierten Angaben von den gesetzlichen Vertretern zugrunde gelegten bedeutsamen Annahmen nach und beurteilen die sachgerechte Ableitung der zukunftsorientierten Angaben aus diesen Annahmen. Ein eigenständiges Prüfungsurteil zu den zukunftsorientierten Angaben sowie zu den zugrunde liegenden Annahmen geben wir nicht ab. Es besteht ein erhebliches unvermeidbares Risiko, dass künftige Ereignisse wesentlich von den zukunftsorientierten Angaben abweichen.

Wir erörtern mit den für die Überwachung Verantwortlichen unter anderem den geplanten Umfang und die Zeitplanung der Prüfung sowie bedeutsame Prüfungsfeststellungen, einschließlich etwaiger Mängel im internen Kontrollsystem, die wir während unserer Prüfung feststellen.

Hamburg, den 26. März 2021

**PricewaterhouseCoopers GmbH
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft
Thorsten Dzulko, Wirtschaftsprüfer
ppa. Claudia Niendorf-Senger, Wirtschaftsprüferin**

Bericht des Aufsichtsrats

Der Aufsichtsrat der Körber AG hat im Berichtsjahr 2020 die ihm nach Gesetz, Satzung und Geschäftsordnung obliegenden Aufgaben wahrgenommen. Er hat den Vorstand bei der Leitung der Körber AG und des Körber-Konzerns beraten, wesentliche Geschäftsführungsmaßnahmen begleitet und überwacht. Der Aufsichtsrat war in alle wichtigen Themen eingebunden und der Vorstand hat den Aufsichtsrat regelmäßig und den gesetzlichen Vorgaben entsprechend über die Geschäftsentwicklung, die Geschäftspolitik und die wirtschaftliche Lage der Gesellschaft, der einzelnen Geschäftsfelder und des Konzerns sowie ferner über die Unternehmensstrategie und -planung, die Risikosituation, das Risikomanagement und die Compliance unterrichtet.

Der Aufsichtsrat hat sich auf der Grundlage der Berichterstattung des Vorstands mit der aktuellen Geschäftsentwicklung der Körber AG und des Körber-Konzerns sowie allen wesentlichen Entscheidungen und Vorgängen ausführlich und kritisch auseinandergesetzt und hat den Beschlussvorschlägen des Vorstands nach sorgfältiger Prüfung und Beratung zugestimmt.

Im Geschäftsjahr 2020 fanden drei ordentliche Sitzungen des Aufsichtsrats statt, wobei aufgrund der Corona-Krise zwei Sitzungen als reine Videokonferenzen durchgeführt wurden und eine Sitzung als Präsenzsitzung. Im März 2020 wurde der Aufsichtsrat auf Wunsch des Vorstands darüber hinaus im Rahmen einer außerordentlichen Inforunde per Videokonferenz über die eingetretene Corona-Krise und mögliche Auswirkungen auf die Körber AG und den Körber-Konzern informiert. Der Bilanzausschuss tagte einmal, der Personalausschuss dreimal. Der Vermittlungsausschuss wurde nicht einberufen.

Der Aufsichtsratsvorsitzende stand sowohl mit dem Vorstandsvorsitzenden als auch den Mitgliedern des Vorstands der Körber AG und dem Abschlussprüfer in ständigem Kontakt.

Schwerpunkt der Beratungen

Das Geschäftsjahr 2020 war maßgeblich geprägt durch die weltweite Corona-Pandemie und deren nicht einschätzbaren Auswirkungen auf die Geschäftsfelder und die einzelnen Gesellschaften des Körber-Konzerns.

Der Gesundheitsschutz der Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter des Körber-Konzerns, die Sicherstellung des Geschäftsbetriebs sowie die Geschäfts-, Umsatz- und Ergebnisentwicklung unter den sich ständig verändernden Rahmenbedingungen der Pandemie bildeten den Gegenstand der regelmäßigen Beratungen im Aufsichtsrat.

Die vom Vorstand durchgeführten Corona-Stresstests mit unterschiedlichen Szenarien bildeten den Auftakt der Beratungen.

In Folge beschäftigte sich der Aufsichtsrat intensiv mit den Auswirkungen von international unterschiedlichen, schnell in Kraft tretenden und zeitlich nicht absehbaren Lockdown-Regelungen, Quarantäne-Bestimmungen, Reisebeschränkungen etc. auf die Unternehmen, deren Geschäftsmodelle, die Kundenbeziehungen, die Marktnachfrage und die Lieferketten.

Das vom Vorstand unmittelbar zu Beginn der Pandemie ins Leben gerufene Global Körber Corona Response Team und die ergriffenen strikten, schnell und flexibel anpassbaren Schutzmaßnahmen für die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter wurden vom Aufsichtsrat besonders positiv hervorgehoben.

Neben den durch die Corona-Pandemie bestimmten Themen bildete das von der bereits im Vorjahr von einer tiefen strukturellen Krise betroffene Geschäftsfeld Tabak und das zur Bewältigung dieser Krise gemeinsam mit den Arbeitnehmervertretungen und Gewerkschaften erarbeitete Konzept Fabrik der Zukunft / Hauni Group 2021+ Bestandteil der regelmäßigen Berichterstattung durch den Vorstand und Diskussion im Aufsichtsrat.

Ferner stand der neue Markenauftritt des Körper-Konzerns unter der gemeinsamen Marke Körper vor dem Hintergrund des neu formulierten Selbstverständnisses des Körper-Konzerns - Wir sind die Heimat für Unternehmer - Wir setzen unternehmerisches Denken in Erfolg für unsere Kunden um - im Fokus der Aufmerksamkeit des Aufsichtsrats.

Gerade vor dem Hintergrund der Corona-Pandemie wurden die Digitalstrategie und die digitalen Projekte vom Vorstand mit Unterstützung des Aufsichtsrats weiterhin energisch vorangetrieben.

Der Aufsichtsrat beschäftigte sich darüber hinaus kontinuierlich mit der finanziellen Lage des Körper-Konzern und hier insbesondere mit dem Working Capital sowie den vom Vorstand aufgenommenen Darlehen. Vor dem Hintergrund der Corona-bedingten Unsicherheiten über die weitere Entwicklung der relevanten Märkte und der Aufnahmefähigkeit des Schuldscheinmarktes wurde von der Körper AG im Juni 2020 zunächst ein Betriebsmittel-Darlehen unter dem KfW- Sonderprogramm 2020 „Unternehmerkredit“ aufgenommen. Im Hinblick auf die trotz Corona-Krise stabil verlaufende Geschäftsentwicklung des Körper-Konzerns wurde dann im Oktober 2020 ein weiteres Schuldscheindarlehen am Schuldscheinmarkt platziert, um die guten und stabilen Marktbedingungen am Schuldscheinmarkt zu nutzen, die sich nach Einschätzung der Banken in den kommenden Jahren vor dem Hintergrund der erwarteten gesamtwirtschaftlichen Entwicklung deutlich verschlechtern werden. Die Platzierung des neuen Schuldscheindarlehen wurde im November 2020 erfolgreich abgeschlossen und zwar mit einer kreditnehmerfreundlichen Dokumentation in Übereinstimmung mit dem in 2015 aufgenommenen ersten Schuldscheindarlehen.

Die somit verfügbare Liquidität im Körper-Konzern ermöglicht die unkomplizierte Finanzierung kurzfristiger Akquisitionsprojekte, die künftig wieder im Fokus stehen, nachdem im Corona-Krisenjahr bewusst keine Zukäufe getätigt wurden.

Die Liquidität wurde nach ausführlichen Diskussionen vom Aufsichtsrat auch als Zielmarke für die Short- und Mid-Term Incentives als variable Bestandteile der Vorstandsvergütung gesetzt, da angesichts der Corona-Krise keine verlässliche Ergebnisplanung möglich und Ergebnisprognosen als Ziel somit nicht geeignet sind.

Zur Sicherstellung der Kontinuität im Vorstand und als Ausdruck des Vertrauens in die erfolgreiche Tätigkeit des Vorstands beschloss der Aufsichtsrat die vorzeitige Neubestellung der Vorstandsmitglieder Erich Hoch und Dr. Christian Schlögel um die maximale Laufzeit von fünf Jahren.

Jahres- und Konzernabschluss

Die Hauptversammlung hat am 29. April 2020 die PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft zum Abschlussprüfer bestellt. Die PricewaterhouseCoopers GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft hat den nach den Regeln des HGB aufgestellten Jahresabschluss der Körper AG und den Konzernabschluss zum 31. Dezember 2020 sowie den Konzernlagebericht geprüft und jeweils mit dem uneingeschränkten Bestätigungsvermerk versehen. Sie entsprechen den gesetzlichen Vorschriften und vermitteln unter Beachtung der Grundsätze ordnungsgemäßer Buchführung ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Gesellschaft und des Konzerns.

Der Jahresabschluss, der Konzernabschluss sowie der Konzernlagebericht wurden den Mitgliedern des Aufsichtsrats zusammen mit den Berichten des Abschlussprüfers übersandt. Vertreter des Abschlussprüfers nahmen an den Beratungen des Jahres- und Konzernabschlusses im Bilanzausschuss sowie in der Bilanzsitzung des Aufsichtsrats teil, haben über die Durchführung der Prüfung berichtet und standen für ergänzende Ausführungen sowie Gespräche mit dem Aufsichtsratsvorsitzenden, der auch Vorsitzender des Bilanzausschusses ist, zur Verfügung.

Der Aufsichtsrat hat nach eigener Prüfung des Jahresabschlusses, des Konzernabschlusses und des Konzernlageberichts dem Ergebnis der Prüfung durch den Abschlussprüfer zugestimmt und in seiner Sitzung am 29. April 2021 auf Empfehlung des Bilanzausschusses den Jahresabschluss und den Konzernabschluss gebilligt. Der Jahresabschluss ist damit festgestellt. Dem Vorschlag des Vorstands für die Verwendung des Bilanzgewinns hat sich der Aufsichtsrat angeschlossen.

Besetzung von Aufsichtsrat und Vorstand

In der Zusammensetzung des Vorstands haben sich im Berichtsjahr keine Veränderungen ergeben.

In der Zusammensetzung des Aufsichtsrats ergaben sich im Berichtsjahr folgende Veränderungen:

Herr Dr. Ulrich Braig, Vertreter der leitenden Angestellten, ist zum 31. Januar 2020 als Arbeitnehmer aus dem Körper-Konzern und damit aus dem Aufsichtsrat ausgeschieden. Herr Jörg Wittek ist mit Wirkung vom 1. Februar 2020 als gewähltes Ersatzmitglied an seiner Stelle in den Aufsichtsrat nachgerückt.

Herr Dr. Martin Stark, langjähriger Vertreter der Anteilseignerin, hat sein Amt mit Wirkung zum Ende der Aufsichtsratsitzung am 29. April 2020 niedergelegt. Die Hauptversammlung am 29. April 2020 hat sodann Herrn Dr. Florian Heinemann mit sofortiger Wirkung zu seinem Nachfolger bestellt.

Nachdem die für März 2020 vorgesehenen Wahlen der Arbeitnehmervertreter im Aufsichtsrat zunächst auf unbestimmte Zeit verschoben wurden, da aufgrund der Corona-Pandemie nicht sichergestellt werden konnte, dass alle Wahlberechtigten zum vorgesehenen Wahltermin an der Wahl teilnehmen konnten, wurden die Wahlen im Juli 2020 unter Beachtung aller Hygiene- und Sicherheitsregeln ordnungsgemäß durchgeführt. Damit konnte die zunächst ebenfalls verschobene Entlastung des Aufsichtsrats durch die Hauptversammlung erfolgen.

Die Amtsperiode des bisherigen Aufsichtsrats endete entsprechend mit der außerordentlichen Hauptversammlung am 12. August 2020, die über die Entlastung des Aufsichtsrats beschlossen hat. Die außerordentliche Hauptversammlung wählte erneut die Herren Richard Bauer, Ralf Dieter, Dr. Lothar Dittmer, Christian Wriedt und Dr. Florian Heinemann sowie neu Herrn Dr. Karl Lamprecht als Anteilseignervertreter in den Aufsichtsrat. Frau Professorin Sabina Jeschke schied auf eigenen Wunsch aus dem Aufsichtsrat aus.

Auch die Arbeitnehmervertreter Kurt Krämer, Holger Kristof und Jörg Wittek schieden mit dem Ablauf der Amtszeit aus dem Aufsichtsrat aus. Neu als Arbeitnehmervertreter in den Aufsichtsrat wurden Frau Sabine Heißing als Vertreterin der leitenden Angestellten, Frau Barbara Hoffmann und Frau Ina Mewes als Vertreterin der IG-Metall sowie Herr Jan Halama gewählt. Wieder gewählt wurden Frau Ina Morgenroth als Vertreterin der IG Metall und Herr Thomas Muschke.

Der neu gewählte Aufsichtsrat bestellte in seiner konstituierenden Sitzung am 12. August 2020 Herrn Richard Bauer zum Aufsichtsratsvorsitzenden und Frau Ina Morgenroth zur stellvertretenden Aufsichtsratsvorsitzenden.

Aufsichtsrat und Vorstand danken allen ausgeschiedenen Mitgliedern des Aufsichtsrats für ihren Einsatz, die vertrauensvolle Zusammenarbeit und die konstruktive Mitwirkung in diesem Gremium.

Der Aufsichtsrat dankt ferner den Mitgliedern des Vorstands der Körber AG, den Mitgliedern der Geschäftsfeld- und Unternehmensleitungen sowie den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern aller Gesellschaften des Körber-Konzerns für ihren herausragenden Einsatz, ihre Motivation, ihre Kreativität und die engagierte Arbeit, mit der der Körber-Konzern das Corona-Pandemie-Jahr 2020 positiv abschließen konnte.

Hamburg, 29. April 2021

Richard Bauer, Aufsichtsratsvorsitzender
